

## Workshop 3

Leben ist verhandeln! Erfolgreich verhandeln und Ziele beruflich und persönlich sicher erreichen

### Highlights

- Praxisnah und proaktiv
- Ziele und Interessen erfolgreich behandeln und durchsetzen
- Verhandlungen richtig vorbereiten
- Strukturieren der Verhandlungssituation
- Erfolgreich „Nein“ sagen
- Umgang mit Problemfällen
- Diskussion zu aktuellen Erfahrungen der Teilnehmer

### Verteiler

- Lizenz-Manager
- Business Development Manager
- Verantwortliche für Verträge
- Geschäftsführer

### Termin

- 28.11.2019  
14:00 – 17:30 Uhr
- HILTON München  
City Hotel, München

## Workshop 3

### Leben ist verhandeln! Erfolgreich verhandeln und Ziele beruflich und persönlich sicher erreichen

Im Rahmen seiner Herbsttagung 2019 in München bietet der Pharma-Lizenz-Club Deutschland (PLCD) – als separate Veranstaltung vor Beginn der eigentlichen Tagung - am Donnerstag, den 28. November von 14.00 Uhr bis 17.30 Uhr einen Workshop „Leben ist verhandeln! Erfolgreich verhandeln und Ziele beruflich und persönlich sicher erreichen“ an.

Referent im Workshop ist: Klaus H. Kober, Managementberatung, Rheinmünster

Dieser Praxisworkshop richtet sich an Mitarbeiter aus dem Bereich Business Development der Pharmaindustrie. Unter dem Motto „Leben ist verhandeln“ erfahren Sie in praxisnaher und proaktiver Weise, wie Sie Ihre Ziele und Interessen erfolgreich verhandeln und durchsetzen können.

Erfahren Sie

- Wie Sie ihre Verhandlungen und Gespräche richtig vorbereiten
- Verhandlungssituationen gut strukturieren und proaktiv steuern
- Erfolgreich „NEIN SAGEN“

Wesentliche Inhalte des Workshops

- Was ist überhaupt Erfolg, bzw. wann bin / war ich erfolgreich?
- Die Bedeutung der „Beziehungsebene“ für den Verhandlungserfolg
- Lernen Sie zu unterscheiden zwischen Beziehung und Beziehungsproblemen einerseits sowie Sache und Sachproblemen andererseits
- Wie gehe ich mit „Problemfällen“ um
- Wie sage ich erfolgreich NEIN
- Proaktive Workshop-Gestaltung durch Diskussion und Erfahrungsaustausch zu aktuellen Erfahrungen der Teilnehmer

Klaus H. Kober ist Inhaber einer internationalen Managementberatung. Sein Arbeitsschwerpunkt liegt seit 20 Jahren in der Schnittstelle von Wissenschaft Gesundheitswirtschaft und Politik. Als Generalist begleitet er Unternehmen der Gesundheitswirtschaft vor allem in den Bereichen Market Access und Policy Affairs. Er hat sich aber auch als CRO von distressed Unternehmen bewährt. Verhandeln unter schwierigsten Voraussetzungen gehört zu seinem beruflichen Alltag.

Der Workshop findet im HILTON City München statt. Ein Anmeldeformular für den Workshop ist angefügt. Um einen möglichst großen Nutzen für die Teilnehmer zu erzielen und effiziente Diskussionen zu ermöglichen, ist die Anzahl der Teilnehmer am Workshop auf 24 Personen beschränkt.

## Leben ist verhandeln! Erfolgreich verhandeln und Ziele beruflich und persönlich sicher erreichen

### Anmeldung bitte mailen an: [stefan.luzar@plcd.de](mailto:stefan.luzar@plcd.de)

Bitte in DRUCKBUCHSTABEN ausfüllen:

Hiermit melde ich mich für den PLCD-Workshop 3: „Leben ist verhandeln! Erfolgreich verhandeln“ am 28. November 2019 in München an:

Titel, Vorname: ..... Nachname: .....

Funktion: ..... Abteilung: .....

Firma: .....

Straße: ..... PLZ: ..... Ort: .....

Telefon: ..... Fax: .....

E-Mail: .....

Ich nehme am Business-Workshop-Lunch am 28. November 2019 ab 12:00 Uhr im HILTON München City Hotel teil.

**Kosten:** € 390,00 plus MwSt. Kursgebühr. Diese beinhaltet Getränke und Snacks während des Kurses, eine Dokumentation des Workshops sowie eine Teilnahmebescheinigung.

**Zahlung:** Nach Rechnungserhalt Überweisung an den PLCD unter Kennwort „Workshop 03-2019“ auf das PLCD-Konto: IBAN: DE30370501981934324599, BIC (Swift-Code): COLSDE33XXX, Sparkasse KoelnBonn, Hahnenstr. 57, 50667 Köln, Deutschland (Germany) bis spätestens 15.11.2019.

**Tagungsort:** HILTON München City Hotel, Rosenheimer Str. 15, 81667 München

**Stornierung, Rücktritt:**

Bei Stornierung der Anmeldung bis 30 Tage vor Veranstaltungstermin erheben wir keine Stornierungsgebühr. Bei Stornierung im Zeitraum von 30 Tagen bis 14 Tagen vor Veranstaltungsbeginn erheben wir eine Bearbeitungsgebühr von 50 % der Seminargebühr (zzgl. MwSt). Bei späteren Absagen (ab 14 Tage vor Veranstaltungsbeginn) wird die gesamte Veranstaltungsgebühr berechnet. Ein Ersatzteilnehmer kann zu jedem Zeitpunkt gestellt werden.

**Bitte senden Sie dieses Formblatt bis zum 8. November 2019 an:**

Pharma Lizenz Club Deutschland e.V. | Geschäftsstelle | Stefan Luzar | Argelanderstrasse 130 | 53115 Bonn |  
Telefon: +49 (0)228 – 24 23 546 | E-Mail: stefan.luzar@plcd.de | <https://plcd.de>