

Workshop 1

Kooperationsformen zum Vertrieb eines Arzneimittels und deren Schwerpunkte

Highlights

- Vertriebslizenz (License & Distribution Agreement)
- Co-Marketing
- Co-Promotion
- Mitvertrieb
- Schwerpunkte / Gegenüberstellung der einzelnen Kooperationsformen
- Fallbeispiele

Verteiler

- Lizenz-Manager
- Business Development Manager
- Verantwortliche für Verträge
- Geschäftsführer

Termin

- 28.11.2019
14:00 – 17:30 Uhr
- HILTON München City Hotel

Kooperationsformen zum Vertrieb eines Arzneimittels und deren Schwerpunkte

Im Rahmen seiner Herbsttagung 2019 in München bietet der Pharma-Lizenz-Club Deutschland (PLCD) – als separate Veranstaltung vor Beginn der eigentlichen Tagung - am Donnerstag, den 28. November von 14.00 Uhr bis 17.30 Uhr einen Workshop „*Kooperationsformen zum Vertrieb eines Arzneimittels und deren Schwerpunkte*“ an.

Der Workshop steht in einer Reihe bereits gehaltener Workshops zum Thema Kooperationsverträge in der Life-Science-Industrie. Der aktuelle Workshop konzentriert sich auf verschiedene Kooperationsformen zum Vertrieb eines Arzneimittels, z.B. dem Co-Marketing, und deren Schwerpunkte. Im Workshop werden mit den Teilnehmern einzelne Fallbeispiele aus der Praxis bearbeitet und diskutiert anhand derer auch die Unterschiede der einzelnen Kooperationsformen zueinander deutlich werden.

Gleichzeitig wird das bereits bestehende Wissen zur Vertragsgestaltung in Diskussion mit dem Referenten und den anderen Kollegen erweitert und vertieft.

Für die Teilnahme an diesem Workshop ist die Teilnahme an vorherigen Workshops zu Kooperationsverträgen jedoch keine Voraussetzung.

Referent im Workshop ist Dr. Alexander Oehmichen (Dr. Oehmichen & Partner Rechtsanwälte), der jahrelange Erfahrungen bei Gestaltung von Kooperationsverträgen hat - unter anderem als Leiter der Rechtsabteilung der STADA Arzneimittel AG, später als Vorstand und heute als selbständiger Rechtsanwalt mit eigener Kanzlei.

Das Workshopangebot wendet sich an Teilnehmer, die in ihrer beruflichen Praxis bereits erste Erfahrungen in der Gestaltung von Verträgen haben.

Kooperationsformen zum Vertrieb eines Arzneimittels und deren Schwerpunkte

Anmeldung bitte mailen an: stefan.luzar@plcd.de

Bitte in DRUCKBUCHSTABEN ausfüllen:

Hiermit melde ich mich für den PLCD-Workshop 1: „Kooperationsformen zum Vertrieb eines Arzneimittels und deren Schwerpunkte“ am 28. November 2019 in München an:

Titel, Vorname: Nachname:

Funktion: Abteilung:

Firma:

Straße: PLZ: Ort:

Telefon: Fax:

E-Mail:

Ich nehme am Business-Workshop-Lunch am 28. November 2019 ab 12:00 Uhr im HILTON München City Hotel teil.

Kosten: € 370,-- plus MwSt. Kursgebühr. Diese beinhaltet Getränke und Snacks während des Kurses, eine Dokumentation des Workshops sowie eine Teilnahmebescheinigung.

Zahlung: Nach Rechnungserhalt Überweisung an den PLCD unter Kennwort „Workshop 01-2019“ auf das PLCD-Konto: IBAN: DE30370501981934324599, BIC (Swift-Code): COLSDE33XXX, Sparkasse KoelnBonn, Hahnenstr. 57, 50667 Köln, Deutschland (Germany) bis spätestens 15.11.2019.

Tagungsort: HILTON München City Hotel, Rosenheimer Str. 15, 81667 München

Stornierung, Rücktritt:

Bei Stornierung der Anmeldung bis 30 Tage vor Veranstaltungstermin erheben wir keine Stornierungsgebühr. Bei Stornierung im Zeitraum von 30 Tagen bis 14 Tagen vor Veranstaltungsbeginn erheben wir eine Bearbeitungsgebühr von 50 % der Seminargebühr (zzgl. MwSt). Bei späteren Absagen (ab 14 Tage vor Veranstaltungsbeginn) wird die gesamte Veranstaltungsgebühr berechnet. Ein Ersatzteilnehmer kann zu jedem Zeitpunkt gestellt werden.

Bitte senden Sie dieses Formblatt bis zum 8. November 2019 an:

Pharma Lizenz Club Deutschland e.V. | Geschäftsstelle | Stefan Luzar | Argelanderstrasse 130 | 53115 Bonn |
Telefon: +49 (0)228 – 24 23 546 | E-Mail: stefan.luzar@plcd.de | <https://plcd.de>