PLCD
PHARMA LIZENZ CLUB DEUTSCHLAND

PLCD-HERBSTTAGUNG

30.11. - 01.12.2023
Hotel Radisson Blu Mannheim
- AGENDA

Donnerstag, 30. November 2023;
Hotel Radisson Blu Mannheim

14.00 – 17.00	**Workshops 1, 2, 3**
17.00 – 19.00	**1:1 Partnering Meetings**
19.15 – 00.00	**Chat at the fireside**

Freitag, 1. Dezember 2023;
Hotel Radisson Blu Mannheim

09.00 – 09.15	**Infos vom PLCD-Vorstand**
09.15 – 10.00	**„Term Sheets demystified – managing Term Sheets for a successful collaboration“** Dr. Klaus Suwelack, New Business Development & Innovation Management, ehem. Janssen-Cilag GmbH, Johnson & Johnson, Neuss
10.00 – 10.30	**PITCH & PARTNERS** Firmenpräsentationen
10.30 – 11.00	**PAUSE**
11.00 – 11.45	**„Value Creation in Biotech through Partnering“** Dr. Rainer Kramer, Managing Director & Chief Business Officer, Immatics Biotechnologies GmbH, München
11.45 – 12.30	**„From the first date to marriage: a biotech–pharma deal story”** Dr. Anna Lisa Picciolo-Lehrke, Head of Business Development Neurology, UCB Parma GmbH, Monheim Dr. Ingo Lehrke, Chief Business Officer, Tubulis GmbH, Planegg-Martinsried
12.30	**LUNCH**

PLCD
PHARMA LIZENZ CLUB DEUTSCHLAND

ANMELDUNG
PLCD-HERBSTTAGUNG 2023
30.11. – 01.12.2023

Hotel Radisson Blu Mannheim

MAIL: stefan.luzar@plcd.de
Telefon: +49 (0)228-24 23 546, Stefan Luzar, PLCD e.V.
Tagungsbeitrag für die Veranstaltung:
Für Mitglieder:
EARLY BIRD bis 31.10.23 € 370,00 (zzgl. 19 % MwSt.) danach € 420,00 (zzgl. 19 % MwSt.)
Für Gäste: € 560,00 (zzgl. 19 % MwSt.)

○ **Hiermit melde ich mich als PLCD-Mitglied an:**

Titel, Vorname:	Name:	
Firma:	Position/Abtlg:	
Strasse:	PLZ:	Ort:
Telefon:	E-Mail:	
○ **Hiermit melde ich als Gast an:**		
Titel, Vorname:	Name:	
Firma:	Position/Abtlg:	
Strasse:	PLZ:	Ort:
Telefon:	E-Mail:	

Wir bitten Sie, Ihre Hotelzimmer-Buchung, unabhängig vom Erhalt Ihrer Anmeldebestätigung, vorzunehmen.
Radisson Blu Hotel, Q7 27, 68161 Mannheim, T: +49 (0) 621 336500, info.mannheim@radissonblu.com
Bei Rückfragen steht Ihnen Stefan Luzar gerne zur Verfügung: Stefan Luzar, Pharma-Lizenz-Club Deutschland e.V. , Postfach 7360, D-53073 Bonn, Tel.: +49(0)228 24 23 546, E-Mail: stefan.luzar@plcd.de

Datum: Unterschrift:

DATENSCHUTZ: Mit Ihrer Unterschrift erklären Sie sich bereit, dass Ihre Daten vom PLCD e.V. erhoben, verarbeitet und weitergegeben werden. Als Tagungsteilnehmer des PLCD e.V. sind Sie damit einverstanden, dass Ihre Adressangaben inklusive Telefon und E-Mail-Adresse nach Eingang Ihrer Anmeldung in die Teilnehmerliste dieser Veranstaltung (Print und Digital) aufgenommen werden können. Weitere Infos zum Datenschutz: https://plcd.de/datenschutz
STORNIERUNG: Nur bei Stornierungen mindestens 14 Tage vor Tagungsbeginn kann die Teilnehmergebühr rückerstattet werden. Bei Nichterscheinen bzw. einer verspäteten Absage wird die gesamte Teilnehmergebühr fällig. Selbstverständlich ist eine Vertretung des angemeldeten Teilnehmers möglich.
HOTELBUCHUNG: Hotelzimmer werden vom Anmelder selbst gebucht und bezahlt.

PLCD
PHARMA LIZENZ CLUB DEUTSCHLAND

Workshop 1

Vorverträge / Lieferkettengesetz

Highlights

1. Vorverträge

- Unterschiede zwischen LoI, Non-Binding Offer, Termsheet, Heads of Agreement, etc.
- Zweck, Nutzen und Beschränkungen eines Vorvertrags
- Unterschiede zum Hauptvertrag

2. Lieferkettengesetz

- Eckpunkte des Gesetzes
- Auswirkungen auf Verträge

Verteiler

- Lizenz-Manager
- Business Development Manager
- Verantwortliche für Verträge
- Geschäftsführer

Termin

- **30.11.2023**
  14:00 – 17:00 Uhr
- Hotel Radisson Blu Mannheim

PLCD
PHARMA LIZENZ CLUB DEUTSCHLAND

Workshop 1

Vorverträge / Lieferkettengesetz

Im Rahmen seiner Herbsttagung 2023 in Mannheim bietet der Pharma-Lizenz-Club Deutschland (PLCD) – als separate Veranstaltung vor Beginn der eigentlichen Tagung - am Donnerstag, den 30. November von 14.00 Uhr bis 17.00 Uhr einen Workshop „**Vorverträge / Lieferkettengesetz**“ an.

Der Workshop steht in einer Reihe bereits gehaltener Workshops zum Thema Kooperationsverträge in der Life-Science-Industrie. Der aktuelle Workshop ist in zwei Abschnitte geteilt:

1. Vorverträge – hier liegt der Schwerpunkt auf der Darstellung der Unterschiede zwischen den einzelnen Varianten eines Vorvertrags ebenso wie auf der Ausgestaltung eines Vorvertrags. Des weiteren erarbeiten wir gemeinsam die Unterschiede zwischen einem Vorvertrag und dem gepanten Hauptvertrag und prüfen wann es sinnvoll ist, einen Vorvertrag abzuschließen;
2. Gesetz über die unternehmerischen Sorgfaltspflichten in Lieferketten (Lieferkettengesetz) – hier stellen wir die Eckpunkte des Gesetzes dar, ebenso wie dessen Auswirkungen auf die Gestaltung von Verträgen.

Der Workshop ist interaktiv; die Referenten diskutieren mit den Teilnehmern auch anhand von Praxisbeipielen die einzelnen Problemfelder.

Für die Teilnahme an diesem Workshop ist die Teilnahme an vorherigen Workshops zu Kooperationsverträgen keine Voraussetzung.

Referent im Workshop ist Dr. Alexander Oehmichen (OEHMICHEN Rechtsanwälte), der jahrelange Erfahrungen bei Gestaltung von Verträgen in der pharmazeutischen Industrie, u.a. Lizenzverträgen, Lieferverträge, M&A (Asset Deal/Share Deal), etc. hat - unter anderem als Leiter der Rechtsabteilung der STADA Arzneimittel AG, später als Vorstand und heute als selbständiger Rechtsanwalt mit eigener Kanzlei.

Das Workshopangebot wendet sich an alle, die in ihrem beruflichen Alltag mit Verträgen arbeiten, diese verhandeln, erstellen und/oder prüfen müssen.

PLCD
PHARMA LIZENZ CLUB DEUTSCHLAND

Workshop 1

Vorverträge / Lieferkettengesetz

Anmeldung bitte mailen an: stefan.luzar@plcd.de

Bitte in DRUCKBUCHSTABEN ausfüllen:

☐ Hiermit melde ich mich für den PLCD-Workshop 1 an: „Vorverträge / Lieferkettengesetz" am 30. November 2023 im Hotel Radisson Blu Mannheim

Titel, Vorname: .....Nachname: .....

Funktion: .....Abteilung: .....

Firma: .....

Straße: ..... PLZ: ..... Ort: .....

Telefon: ..... E-Mail …….....

☐ Ich nehme am Business-Workshop-Lunch am 30.11.2023 ab 12:30 Uhr im Hotel Radisson Blu Mannheim teil.

Kosten: € 370,-- plus MwSt. Kursgebühr. Diese beinhaltet Getränke und Snacks während des Kurses, eine Dokumentation des Workshops sowie eine Teilnahmebescheinigung.

Zahlung: Nach Rechnungserhalt Überweisung an den PLCD unter Kennwort „Workshop 01-2023" auf das PLCD-Konto: IBAN: DE30370501981934324599, BIC (Swift-Code): COLSDE33XXX, Sparkasse KoelnBonn, Hahnenstr. 57, 50667 Köln, Deutschland (Germany) bis spätestens 24.11.2023.

Tagungsort: Radisson Blu Hotel, Q7 27, 68161 Mannheim

Stornierung, Rücktritt:
Bei Stornierung der Anmeldung bis 30 Tage vor Veranstaltungstermin erheben wir keine Stornierungsgebühr. Bei Stornierung im Zeitraum von 30 Tagen bis 14 Tagen vor Veranstaltungsbeginn erheben wir eine Bearbeitungsgebühr von 50 % der Workshopgebühr (zzgl. MwSt). Bei späteren Absagen (ab 14 Tage vor Veranstaltungsbeginn) wird die gesamte Veranstaltungsgebühr berechnet. Ein Ersatzteilnehmer kann zu jedem Zeitpunkt gestellt werden.

Bitte senden Sie dieses Formblatt bis zum 01.11.2023 an:
Pharma Lizenz Club Deutschland e.V. | Geschäftsstelle | Stefan Luzar | Argelanderstrasse 130 | 53115 Bonn | Telefon: +49 (0)228 – 24 23 546 | E-Mail: stefan.luzar@plcd.de

PLCD
PHARMA LIZENZ CLUB DEUTSCHLAND

Workshop 2

Die Kunst erfolgreich zu verhandeln: Kooperieren oder Konkurrieren? Das Dilemma des Verhandelnden.

Highlights

- Experimentieren Sie live in einer kurzen Computer-Simulation mit verschiedenen Ansätzen, um die Strategien Ihrer Verhandlungspartner auszuloten.
- Verhandeln Sie mit Anderen, während Sie die Maximierung des eigenen Gewinns und den Nutzen der gemeinsame Wertschöpfung abwägen.
- Lernen Sie die Grenzen individueller Taktiken durch das Offenlegungskontinuum kennen.
- Hoher Anschauungs- und Unterhaltungswert durch eine interaktive (englischsprachige) Computer-Simulation.

Verteiler

- Firmeninhaber
- Vorstände
- Geschäftsführer
- Führungskräfte
- Verkäufer
- Vertrieb

Termin

- **30.11.2023**
- **14:00 – 17:00 Uhr**
- **Hotel Radisson Blu Mannheim**

PLCD
PHARMA LIZENZ CLUB DEUTSCHLAND

Die Kunst erfolgreich zu verhandeln:
Kooperieren oder Konkurrieren? Das Dilemma des Verhandelnden.

Im Rahmen seiner Herbsttagung 2023 in Mannheim bietet der Pharma-Lizenz-Club Deutschland (PLCD) – als separate Veranstaltung vor Beginn der eigentlichen Tagung - am Donnerstag, den 30.11.2023 von 14.00 Uhr bis 17.00 Uhr einen Workshop „Die Kunst erfolgreich zu verhandeln – Kooperieren oder Konkurrieren? Das Dilemma des Verhandelnden“ an.

Referentin im Workshop ist: Anja Henningsmeyer.

Eine gute Vorbereitung der Verhandlung ist wichtig – sichert aber noch nicht Ihren Erfolg. Denn ein lebendiger Verhandlungsprozess erfordert zumeist auch einen dynamischen Prozess von Anpassung und Beeinflussung des Gegenübers. Eine wichtige – aber oft übersehene – Fähigkeit ist daher das Erkennen der Strategie Ihrer Verhandlungspartner*in.

Für diesen Workshop bringen Sie Ihr Smartphone und die Bereitschaft mit, sich interaktiv in eine kurze (englischsprachige) Computersimulation zu begeben: Im Spielmodus mit den anderen Workshop-Teilnehmenden entscheiden Sie, ob sie "kooperieren" oder "konkurrieren" wollen – und dabei erkennen, welche von acht möglichen Verhandlungsstrategien Ihr Gegenüber anwendet.

Gewinnen Sie ein erweitertes Bewusstsein dafür,

- wie scheinbar einfache Interaktionen schwierige strategische Entscheidungen darstellen können,
- welche Vorteile als auch Risiken es gibt, wenn Sie die Strategie des Gegenübers ausloten,
- und welche ethischen Fragen Ihr Verhandlungsverhalten beeinflussen sollten.

Ein Verhandlungsworkshop mit hohem Anschauungs- und Unterhaltungswert: Studienergebnisse, Kommunikationstheorien und die interaktive Simulation helfen Ihnen Fragen zur Entscheidungsfindung und zu Ihrer Reputation als Verhandler*in zu reflektieren.

Anja Henningsmeyer ist seit 2008 Geschäftsführerin der hessischen Film- und Medienakademie, dem Netzwerk der 13 staatlichen hessischen Hochschulen (hFMA). Sie gibt bundesweit und international an Hochschulen und in Unternehmen Seminare zu Themen der gelingenden beruflichen Kommunikation: *Verhandeln, Präsentieren*, *Netzwerken.* Sie ist zertifizierte Verhandlungsführerin, Autorin des Buches *„Denn Sie wissen, was Sie tun. Wie Frauen erfolgreich verhandeln.“* (Campus Verlag, Frankfurt) und Hauptschöffin am Amtsgericht Frankfurt.

PLCD
PHARMA LIZENZ CLUB DEUTSCHLAND

Die Kunst erfolgreich zu verhandeln:
Kooperieren oder Konkurrieren? Das Dilemma des Verhandelnden.

Anmeldung bitte mailen an: stefan.luzar@plcd.de
Bitte in DRUCKBUCHSTABEN ausfüllen:

☐ Hiermit melde ich mich für den PLCD-Workshop 2 an: „Die Kunst erfolgreich zu verhandeln" am 30. November 2023 im Hotel Radisson Blu Mannheim.

Titel, Vorname: .....Nachname: .....

Funktion: .....Abteilung: .....

Firma: .....

Straße: ..... PLZ: ..... Ort: .....

Telefon: ..... E-Mail …….....

☐ Ich nehme am Business-Workshop-Lunch am 30. November 2023 ab 12:30 Uhr im Hotel Radisson Blu Mannheim teil.

Kosten: € 650,-- plus MwSt. Kursgebühr. Diese beinhaltet Getränke und Snacks während des Kurses, eine Dokumentation des Workshops sowie eine Teilnahmebescheinigung.

Zahlung: Nach Rechnungserhalt Überweisung an den PLCD unter Kennwort „Workshop 02-2023" auf das PLCD-Konto: IBAN: DE30370501981934324599, BIC (Swift-Code): COLSDE33XXX, Sparkasse KoelnBonn, Hahnenstr. 57, 50667 Köln, Deutschland (Germany) bis spätestens 24.11.2023.

Tagungsort: Radisson Blu Hotel, Q7 27, 68161 Mannheim

Stornierung, Rücktritt:
Bei Stornierung der Anmeldung bis 30 Tage vor Veranstaltungstermin erheben wir keine Stornierungsgebühr. Bei Stornierung im Zeitraum von 30 Tagen bis 14 Tagen vor Veranstaltungsbeginn erheben wir eine Bearbeitungsgebühr von 50 % der Workshopgebühr (zzgl. MwSt). Bei späteren Absagen (ab 14 Tage vor Veranstaltungsbeginn) wird die gesamte Veranstaltungsgebühr berechnet. Ein Ersatzteilnehmer kann zu jedem Zeitpunkt gestellt werden.

Bitte senden Sie dieses Formblatt bis zum 01.11.2023 an:
Pharma Lizenz Club Deutschland e.V. | Geschäftsstelle | Stefan Luzar | Argelanderstrasse 130 | 53115 Bonn | Telefon: +49 (0)228 – 24 23 546 | E-Mail: stefan.luzar@plcd.de

PLCD
PHARMA LIZENZ CLUB DEUTSCHLAND

Workshop 3

The Financial Evaluation of Licensing Deals

Highlights

- Unlock your knowledge & Inspire you
- Discuss the value of Valuations
- Practice NPV`s and understand it
- Make better - Have fun

Verteiler

- Lizenz-Manager
- Business Development Manager
- Controller
- Geschäftsführer

Termin

- 30.11.2023
  14:00 – 17:00 Uhr
- Hotel Radisson Blu Mannheim

PLCD
PHARMA LIZENZ CLUB DEUTSCHLAND

Workshop 3:
The Financial Evaluation of Licensing Deals
30.11.2023, Mannheim

Im Rahmen seiner Herbsttagung 2023 in Mannheim bietet der Pharma-Lizenz-Club Deutschland (PLCD) – als separate Veranstaltung vor Beginn der eigentlichen Tagung - am Donnerstag, den 30. November von 14.00 Uhr bis 17.00 Uhr einen Workshop „The Financial Evaluation of Licensing Deals" an.

Description: This workshop has the objective to sharpen participant's knowledge and to apply financial valuations skills in helping to navigate every stage of licensing deal. The NPV is the gold standard in the valuation of licensing deals, but presents many challenges for both parties on the negotiation table. As you will experience throughout the seminar, valuations are as much about psychology, as reflecting on the other parties interest, as financial modelling. The learning effect will result from the cases studies to be worked on as well as from the interaction with the seminar participants. You will be surrounded by Business Development Executives and great thinkers from public, private, Biotech, Generics as well as R&D driven Pharmaceutical companies and get greatly benefit from discussing with them. As a Result, you and your team will be enabled to apply your knowledge directly to your daily work, business planning and negotiation preparation.

Programme focus

- NPV & valuation basics
- Discuss Non-financial factors impacting valuations
- Practice in case studies the application of financial factors
- deal with Peak Sales, Cost & Time to Market
- Internal Rate of Return, Patent life & Residual value etc.
- Up-front & Milestone payments, taxes and interest rates
- Get practical tips and tricks for financial modelling and applying decision trees
- Link your licensing valuations with corporate portfolio management strategy

Ihre Referenten sind: Lars Börger, Geschäftsführer und Luca Schmidt, Senior Corporate Development Manager von Alliance Pharmaceuticals GmbH, Düsseldorf.

Der Workshop findet im Radisson Blu Hotel in Mannheim statt. Ein Anmeldeformular für den Workshop ist angefügt. Um einen möglichst großen Nutzen für die Teilnehmer zu erzielen und effiziente Diskussionen zu ermöglichen, ist die Anzahl der Teilnehmer am Workshop auf 15 Personen beschränkt. Der Workshop wird in deutscher Sprache gehalten.

PLCD
PHARMA LIZENZ CLUB DEUTSCHLAND

Workshop 3:
The Financial Evaluation of Licensing Deals
30.11.2023, Mannheim

Anmeldung bitte mailen an: stefan.luzar@plcd.de

Bitte in DRUCKBUCHSTABEN ausfüllen:

☐ Hiermit melde ich mich für den PLCD-Workshop 3 „The financial evaluation of licensing deals" am 30. November 2023 im Hotel Radisson Blu Mannheim an:

Titel, Vorname: .....Nachname: .....

Funktion: .....Abteilung: .....

Firma: .....

Straße: ..... PLZ: ..... Ort: .....

Telefon: ..... E-Mail …….....

☐ Ich nehme am Business-Workshop-Lunch am 30.11.2023 ab 12:30 Uhr im Hotel Radisson Blu Mannheim teil.

Kosten: € 370,-- plus MwSt. Kursgebühr. Diese beinhaltet Getränke und Snacks während des Kurses, eine Dokumentation des Workshops sowie eine Teilnahmebescheinigung.

Zahlung: Nach Rechnungserhalt Überweisung an den PLCD unter Kennwort „Workshop 03-2023" auf das PLCD-Konto: IBAN: DE30370501981934324599, BIC (Swift-Code): COLSDE33XXX, Sparkasse KoelnBonn, Hahnenstr. 57, 50667 Köln, Deutschland (Germany) bis spätestens 24.11.2023.

Tagungsort: Radisson Blu Hotel, Q7 27, 68161 Mannheim

Stornierung, Rücktritt:
Bei Stornierung der Anmeldung bis 30 Tage vor Veranstaltungstermin erheben wir keine Stornierungsgebühr. Bei Stornierung im Zeitraum von 30 Tagen bis 14 Tagen vor Veranstaltungsbeginn erheben wir eine Bearbeitungsgebühr von 50 % der Workshopgebühr (zzgl. MwSt). Bei späteren Absagen (ab 14 Tage vor Veranstaltungsbeginn) wird die gesamte Veranstaltungsgebühr berechnet. Ein Ersatzteilnehmer kann zu jedem Zeitpunkt gestellt werden.

Bitte senden Sie dieses Formblatt bis zum 01.11.2023 an:
Pharma Lizenz Club Deutschland e.V. | Geschäftsstelle | Stefan Luzar | Argelanderstrasse 130 | 53115 Bonn | Telefon: +49 (0)228 – 24 23 546 | E-Mail: stefan.luzar@plcd.de

PLCD

PHARMA LIZENZ CLUB DEUTSCHLAND

Sponsoring with the PLCD

- Enhance visibility
- Form Networks
- Start Interaction

V01/2022

PLCD

PHARMA LIZENZ CLUB DEUTSCHLAND

www.plcd.de info@plcd.de

With 600 permanent members the Pharma-Lizenz-Club Deutschland (PLCD) is one of the largest and most active pharmaceutical business development networks in the world.

Since 1999 and with a distinct focus on licensing and M&A, the PLCD became the key platform for business development managers and executives in Germany to meeting, sharing networking.

Twice yearly our members get actively together to catch-up, to participate in peer to peer seminars, round table discussions and to participate plenary session. Most of the decision- and deal makers in Germany meet and greet here. Many collaboration deals, co-marketing and co-promotions, acquisitions and divestitures were initiated at one of the PLCD meeting.

Key to success in business development is to know and to be known, to recognize and to be recognized as potential partner for a dealmaking. Thats why developing own networks is important. Therefore the PLCD provides the ideal environment to meet your deal partners of tomorrow and to grow your networks.

Sponsoring at the PLCD – boost your network. Today.

PLCD

PHARMA LIZENZ CLUB DEUTSCHLAND

Why sponsoring the PLCD?

1. Get visible and recognized with business development executives and decsion makers to create an opportunity for personal follow-up

2. Use the platform to communicate your company objective, products or services or image to everybody

3. Stay on top of mind by leaving an impression due to active engagement in the conference and the program

PLCD
PHARMA LIZENZ CLUB DEUTSCHLAND

Sponsoring tools

One concept in every sponsoring category

1. „Information dropping“

Make your company information available, visible and distribute it with the conference materials

2. Mentioning and visibility

Mentioning of the sponsors during the evening event „chat at the fireside“ and the main planary session „colored Batches“ for the sponsors representatives for constant visibility throughout the event from beginning to the end

3. Engagement

Interview with the Gold sponsor during the main plenary session for highest possible visibility and recognition

PHARMA LIZENZ CLUB DEUTSCHLAND

Sponsoring opportunities / Costs

Where at the PLCD meeting?	Description	GOLD	SILVER	BRONZE	Objective
EURO + VAT		**4.000,00**	**2.000,00**	**500,00**	
Booth	Heightened visibility. Exposure to your target market	X			Visibility
Reception desk & batch pick up	Flyer pick up with the conference pack	X	X	X	Information
Talking Tables	Colored batches indicate the role as a sponsor and make the sponsor team stick out from the main audience	X	X	X	Visibility
Chat at the fireside	Mentioning of the company name, name of the sponsors representative in hirarchical order by one of the PLCD Board Members	X	X	X	Visibility
Chat at the fireside	Colored batches indicate the role as a sponsor	X	X	X	Visibility
Main plenary session	Colored batches indicate the role as a sponsor	X	X	X	Visibility
Main plenary session	"Talk 2 me box"	X	X		Direct contact
Main plenary session	Drop advertising material at the attendies desk (pen, flyer, etc.)	X	X		Information
Main plenary session	Mentioning of the sponsors company name and read out of a prepared company statement/objective at beginning of the main session	X	X	X	Visibility
Main plenary session	Interview between the lectures; 5 min re industry relevant topics; 3 prepared questions moderated by PLCD, answered by sponsor	X			Visibility

PLCD

PHARMA LIZENZ CLUB DEUTSCHLAND

Pharma Lizenz Club Deutschland e.V.
Argelanderstrasse 130
53115 Bonn | Germany
Phone: +49 228 24 23 546
Mail: info@plcd.de | Web: www.plcd.de

PLCD
PHARMA LIZENZ CLUB DEUTSCHLAND

Allgemeine Geschäftsbedingungen für Seminare und Tagungen/Workshops (PLCD-Event Paket) des Pharma Lizenz Clubs Deutschland e.V. (PLCD)

1. Anmeldung
    a. Eventanmeldung
    Die Anmeldung zu einem Seminar oder einer Tagung oder einem Workshop (PLCD-Event Paket) erfolgt, indem der Vertragspartner den Vordruck ausfüllt und an den PLCD übermittelt. Die Anmeldung ist ein unwiderrufliches Vertragsangebot des Vertragspartners an den PLCD, an das der Vertragspartner bis zu Beginn des PLCD-Event Pakets gebunden ist.
    b. Vertragsinhalt
    Wesentliche Bestandteile des Vertrags sind das Anmeldeformular und die Allgemeinen Geschäftsbedingungen. Im Falle der Nichtübereinstimmung gelten die Regelungen in der genannten Reihenfolge.
    c. Einbeziehung der Vertragsbedingungen
    Mit der Übermittlung des Anmeldeformulars erkennt der Vertragspartner die Allgemeinen Geschäftsbedingungen als verbindlich an. Er hat dafür einzustehen, dass auch die Teilnehmer, für die er die Anmeldung vornimmt, den gesamten Vertrag erhalten.
2. Vertragsschluss/Vertragspartner
    a. Vertragsschluss
    Über die Annahme des Angebotes gemäß Ziffer 1.a entscheidet der PLCD durch eine Anmeldebestätigung per Email. Erst mit Übermittlung der Anmeldebestätigung per Email kommt ein Vertrag zwischen dem PLCD und dem Vertragspartner zustande.
    b. Vertragspartner
    Vertragspartner sind der PLCD und der im Anmeldeformular bezeichnete Vertragspartner. Bucht der Vertragspartner das PLCD-Event Paket für einen Kunden und/oder sonstigen Dritten, hat der Vertragspartner den Kunden von allen vertraglichen Pflichten einschließlich dieser AGB in Kenntnis zu setzen. Gegenüber dem PLCD bleibt der Vertragspartner für die Erfüllung aller Pflichten, die dem Vertragspartner nach diesem Vertrag obliegen, verantwortlich.
3. Eventpreise, Zahlungsbedingungen
    a. Eventpreise
    Der auf dem Anmeldeformular angegebene Eventpreis ist bindend und versteht sich jeweils zuzüglich der gesetzlichen Umsatzsteuer.
    b. Fälligkeit
    Der Eventpreis ist sofort nach Rechnungserhalt unter Angabe des Namens des Vertragspartners und der Rechnungsnummer auf eines der auf der Anmeldebestätigung angegebenen Konten des PLCD zu zahlen.
    c. Abtretung, Aufrechnung
    Die Abtretung von Forderungen gegen den PLCD ist ausgeschlossen. Die Aufrechnung von Forderungen ist nur mit unstreitigen oder rechtskräftig festgestellten Gegenforderungen zulässig.
    d. Beanstandungen
    Beanstandung der Rechnung können nur berücksichtigt werden, wenn sie innerhalb von 30 Tagen nach Rechnungserteilung schriftlich gegenüber dem PLCD erfolgen.

Allgemeine Geschäftsbedingungen für Seminare und Tagungen/Workshops (PLCD-Event Paket) des Pharma Lizenz Clubs Deutschland e.V. (PLCD)

4. Haftung
    a. Der PLCD haftet in voller Höhe für Schäden, die durch vorsätzliches oder grob fahrlässiges Verhalten des PLCD oder ihrer gesetzlichen Vertreter und Erfüllungsgehilfen verursacht wurden.
    b. Der PLCD haftet dem Grunde nach bei jeder Verletzung wesentlicher Vertragspflichten. Wesentlich sind solche Vertragspflichten, deren Einhaltung für die Erreichung des Vertragszwecks von besonderer Bedeutung ist (Kardinalpflichten). Bei Verletzung von Kardinalpflichten ist - soweit nicht ein Fall von Ziffer 4.a vorliegt - die Haftung der Höhe nach auf solche Schäden begrenzt, mit deren Entstehung bei Verträgen der vorliegenden Art typischerweise gerechnet werden muss.
    c. Die Haftungsbeschränkung nach Ziffer 4.a bis 4.b gelten nicht bei einer Haftung für das Fehlen zugesicherter Eigenschaften, eine Haftung nach dem Produkthaftungsgesetz sowie eine Haftung bei Verletzung des Lebens, des Körpers oder der Gesundheit.
5. Absage, Nichtteilnahme des Teilnehmers, Rücktritt des PLCD, Programmänderungen
    a. Absage, Nichtteilnahme des Teilnehmers
    Der Eventpreis ist auch dann in voller Höhe zu bezahlen, wenn der Vertragspartner die Teilnahme absagt oder der angemeldete Teilnehmer ohne eine solche Absage an dem gebuchten Event nicht teilnimmt.
    b. Rücktritt des PLCD e.V.
    Der PLCD ist zum Rücktritt berechtigt, wenn das gebuchte Event aus Gründen, die der PLCD nicht zu vertreten hat, nicht stattfindet. Insbesondere ist der PLCD zum Rücktritt berechtigt, wenn die Durchführung eines gebuchten Events zwar weiterhin rechtlich möglich ist, aber gewichtige medizinische Gründe (z.B. die Verhinderung von Pandemien) oder sonstige gewichtige Gründe (z.B. eine Gefährdung der Sicherheit der Teilnehmer) es aus Sicht des PLCD erforderlich erscheinen lassen, die Veranstaltung abzusagen. Bei der Entscheidung über die Absage der Veranstaltung wird der PLCD das Interesse des Teilnehmers an der Durchführung gebührend berücksichtigen. Schadensersatzansprüche des Teilnehmers sind in diesem Falle ausgeschlossen.
    c. Programmänderungen
    Der PLCD behält sich inhaltlich Abweichung des Programmablaufs vor, sofern diese nicht wesentlich sind und den Gesamtinhalt des Event Paketes nicht wesentlich beeinträchtigen.
6. Höhere Gewalt
    a. Ausfall des Events
    b. Kann der PLCD aufgrund eines Umstandes, den weder der PLCD e.V. noch der Teilnehmer zu vertreten hat, die Veranstaltung nicht abhalten, so entfällt der Anspruch auf die Teilnehmergebühr. Der PLCD kann jedoch dem Teilnehmer bei ihm in Auftrag gegebenen Arbeiten in Höhe der entstandenen Kosten in Rechnung stellen, wenn nicht Teilnehmer nachweist, dass das Ergebnis der Arbeiten für ihn nicht von Interesse ist. Gleiches gilt, wenn die Durchführung einer Veranstaltung zwar weiterhin rechtlich möglich ist, aber gewichtige medizinische Gründe (z.B. die Verhinderung von Pandemien) oder sonstige gewichtige Gründe (z.B. eine

Gefährdung der Sicherheit der Teilnehmer) es aus Sicht des PLCD erforderlich erscheinen lassen, die Veranstaltung abzusagen.

c. Begonnenes Event
In den Fällen der beiderseitig nicht zu vertretenden Unmöglichkeit, entfällt ein Rückerstattungsanspruch des Vertragspartners, wenn das Event bereits begonnen hat und nur zu einem verhältnismäßig geringen Teil nicht durchgeführt wurde. In dem übrigen Fällen kann der Teilnehmer den Eventpreis angemessen mindern, wobei hinsichtlich der Angemessenheit auch zu berücksichtigen ist, ob und inwieweit dem Teilnehmer Unterlagen übergeben wurden, welche für den Teilnehmer nützlich sind.

d. Ersatzevent
Der PLCD ist berechtigt, an Stelle eines vollständig oder teilweise abgesagten Events ein Ersatzevent mit im wesentlichen gleichen Themen an einem anderen Datum oder einem anderen Ort abzuhalten. Soweit der PLCD dem Teilnehmer die kostenlose Teilnahme am Ersatzevent anbietet, sind Erstattungsansprüche hinsichtlich des ursprünglichen Events ausgeschlossen, sofern der Teilnehmer keinen wichtigen Grund geltend machen kann, warum ihm die Teilnahme am Ersatzevent unzumutbar ist.

e. Weitergehende Ansprüche
Auch weitergehende Ansprüche gleich aus welchem Grunde gegen den PLCD in den Fällen der Ziffern 6.a und 6.b und 6.c sind ausgeschlossen.

7. Datenschutz

a. Der PLCD erhebt, nutzt und verarbeitet Ihre personenbezogenen Daten für die Begründung, Durchführung und Abwicklung Ihres Vertragsverhältnisses mit dem PLCD. Ihre Daten werden im Rahmen der gesetzlichen Vorschriften und ausschließlich zu den definierten Zwecken genutzt.

8. Schlussbestimmungen

a. Schriftform
Abweichungen vom Inhalt dieses Vertrags sowie Nebenabmachungen sind nur dann rechtsverbindlich, wenn sie vom PCD schriftlich bestätigt worden.

b. Deutsches Recht
Die gegenseitigen Rechte und Pflichten aus diesem Vertragsverhältnis und aus Anlass dieses Vertrages unterliegen dem Recht der Bundesrepublik Deutschland.

c. Erfüllungsort und Gerichtsstand
Erfüllungsort ist Bonn. Hat der beklagte Kaufmann oder eine juristische Person des öffentlichen Rechts oder hat der Beklagte keinen allgemeinen Gerichtsstand im Inland, ist Gerichtsstand nach Wahl des Klägers Bonn oder der allgemeinen Gerichtsstand des Beklagten.

d. Verjährung
Ansprüche des Vertragspartners gegen den PLCD verjähren in 6 Monaten, soweit nicht zwingende gesetzliche Vorschriften dem entgegen zu stehen.

e. Salvatorische Klausel
Sollten einzelne Bestimmungen dieser Allgemeinen Geschäftsbedingungen unwirksam sein, so wird die Gültigkeit der übrigen Regelung hierdurch nicht berührt. Die unwirksame Bestimmung ist so abzuändern, dass der beabsichtigte Zweck erreicht wird.