

FRÜHJAHRSTAGUNG

28.–29.05.2020, HILTON DRESDEN
AGENDA

Donnerstag, 28. Mai 2020; HILTON Dresden

- 14.00 – 17.30** Workshops 1, 2, 3, 4
18.00 – 18.45 Talking Tables
18.45 Treffen in der Lobby des HILTON Dresden
18.50 Busfahrt zu den Lingnerterrassen,
 Bautzner Strasse 132, 01099 Dresden
19.15 Chat at the fireside
 Lingnerterrassen im Lingner Schloss
22:30 – 24:00 Bustransfers zum HILTON Dresden

Freitag, 29. Mai 2020; HILTON Dresden

- 09.00 – 09.45** Mitgliederversammlung des PLCD e.V.
09.45 – 10.30 „Integrating Market Access and Business Development: why it delivers better results“
 Dr. Manfred Caesar, Principal Consultant Market Access
 Alexandra Wollersheim, Consultant Business Development, Staatz Business Development & Strategy, München
10.30 – 11.15 „Global Market Trends“
 Dr. Frank Wartenberg, President Central Europe, IQVIA Commercial GmbH & Co. OHG, Frankfurt
11.15 – 11.45 PAUSE
11.45 – 12.30 „Kartellrechtliche Fallstricke bei Kooperationsverträgen – Grundwissen für BD&L“
 Dr. Alexander Oehmichen, Partner, Oehmichen Rechtsanwälte PartG mbB, Bad Vilbel
12.30 – 13.15 „Good Partnering Practice (GPP) Initiative from Swiss HLG“
 Dr. Francesca Lianza, PhD MBA, Consultant, Basel, Schweiz
13.15 LUNCH

SPONSORS

GOLD



BRONZE



Mitgliederversammlung

Pharma-Lizenz-Club Deutschland e.V.

29. Mai 2020

Hilton Hotel Dresden

An der Frauenkirche 5, 01067 Dresden

TAGESORDNUNG

**Freitag,
29.05.2020**

- | | |
|---------------|---|
| 09:00 – 09:05 | Eröffnung durch die Vorsitzende |
| 09:05 – 09:20 | Bericht des Vorstands <ul style="list-style-type: none">- Geschäftsjahr 2018- Geschäftsjahr 2019- PLCD-Seminare- PLCD-Frühjahrstagungen- PLCD-Herbsttagungen- PLCD/CPhI-Meeting- XIV. IPLS 2018, Montreux- XV. IPLS 2019, Paris |
| 09:20 – 09:30 | Bericht der Kassenprüfer
Entlastung des Vorstands |
| 09:30 – 09:40 | Wahl des Vorstands
Wahl der Kassenprüfer |
| 09:40 – 09:45 | Beschlussfassung über vorliegende Anträge |

Workshop 1

Manufacturing & Supply Agreements

Highlights

- Bedeutung und Verwendung von Incoterms
- Laufzeit – Konsequenzen der Beendigung
- Konsequenzen bei verspäteter Lieferung oder Nichtlieferung
- Beistellung von Material
- Fallbeispiele

Verteiler

- Lizenz-Manager
- Business Development Manager
- Verantwortliche für Verträge
- Geschäftsführer

Termin

- 28.05.2020
14:00 – 17:30 Uhr
- HILTON Hotel
Dresden

Manufacturing & Supply Agreements

Im Rahmen seiner Frühjahrstagung 2020 in Dresden bietet der Pharma-Lizenz-Club Deutschland (PLCD) – als separate Veranstaltung vor Beginn der eigentlichen Tagung - am Donnerstag, den 28. Mai von 14.00 Uhr bis 17.30 Uhr einen Workshop „*Manufacturing & Supply Agreements*“ an.

Der Workshop steht in einer Reihe bereits gehaltener Workshops zum Thema Kooperationsverträge in der Life-Science-Industrie. Der aktuelle Workshop konzentriert sich auf einen Vertrag zur Regelung der Herstellung und der Lieferung eines Fertigarzneimittels. Schwerpunkte im Workshop werden unter anderem die Laufzeiten und die Konsequenzen bei einer Beendigung des Vertrags, sowie die Besprechung von Incoterms sein, z.B. die Bedeutung einzelner Incoterms und ihre Auswirkungen auf den Vertrag. Im Workshop werden außerdem mit den Teilnehmern einzelne Fallbeispiele aus der Praxis bearbeitet und diskutiert.

Gleichzeitig wird das bereits bestehende Wissen zur Vertragsgestaltung in Diskussion mit dem Referenten und den anderen Kollegen erweitert und vertieft.

Für die Teilnahme an diesem Workshop ist die Teilnahme an vorherigen Workshops zu Kooperationsverträgen jedoch keine Voraussetzung.

Referent im Workshop ist Dr. Alexander Oehmichen (Oehmichen Rechtsanwälte), der jahrelange Erfahrungen bei Gestaltung von Manufacturing & Supply Agreements hat - unter anderem als Leiter der Rechtsabteilung der STADA Arzneimittel AG, später als Vorstand und heute als selbständiger Rechtsanwalt mit eigener Kanzlei.

Das Workshopangebot wendet sich an Teilnehmer, die in ihrer beruflichen Praxis bereits erste Erfahrungen in der Gestaltung von Verträgen haben.

Manufacturing & Supply Agreements

Anmeldung bitte mailen an: stefan.luzar@plcd.de

Bitte in **DRUCKBUCHSTABEN** ausfüllen:

- Hiermit melde ich mich für den PLCD-Workshop 1: „Manufacturing & Supply Agreements“ am 28. Mai 2020 im HILTON Dresden an:

Titel, Vorname: Nachname:

Funktion: Abteilung:

Firma:

Straße: PLZ: Ort:

Telefon: Fax:

E-Mail:

- Ich nehme am Business-Workshop-Lunch am 28. Mai 2020 ab 12:00 Uhr im HILTON Dresden teil.

Kosten: € 370,00 plus MwSt. Kursgebühr. Diese beinhaltet Getränke und Snacks während des Kurses, eine Dokumentation des Workshops sowie eine Teilnahmebescheinigung.

Zahlung: Nach Rechnungserhalt Überweisung an den PLCD unter Kennwort „Workshop 01-2020“ auf das PLCD-Konto: IBAN: DE30370501981934324599, BIC (Swift-Code): COLSDE33XXX, Sparkasse KoelnBonn, Hahnenstr. 57, 50667 Köln, Deutschland (Germany) bis spätestens 15.05.2020.

Tagungsort: HILTON Hotel Dresden, An der Frauenkirche 5, 01067 Dresden

Stornierung, Rücktritt:

Bei Stornierung der Anmeldung bis 30 Tage vor Veranstaltungstermin erheben wir keine Stornierungsgebühr. Bei Stornierung im Zeitraum von 30 Tagen bis 14 Tagen vor Veranstaltungsbeginn erheben wir eine Bearbeitungsgebühr von 50 % der Seminaregebühr (zzgl. MwSt). Bei späteren Absagen (ab 14 Tage vor Veranstaltungsbeginn) wird die gesamte Veranstaltungsgebühr berechnet. Ein Ersatzteilnehmer kann zu jedem Zeitpunkt gestellt werden.

Bitte senden Sie dieses Formblatt bis zum 15. Mai 2020 an:

Pharma Lizenz Club Deutschland e.V. | Geschäftsstelle | Stefan Luzar | Argelanderstrasse 130 | 53115 Bonn |
Telefon: +49 (0)228 – 24 23 546 | E-Mail: stefan.luzar@plcd.de | <https://plcd.de>

Workshop 2

Die Kunst erfolgreich zu verhandeln – auch mit schwierigen Partnern.

Highlights

- Einblick in unterschwellige Faktoren, die *immer* mitverhandelt (aber selten ausgesprochen) werden
- Strategien, um unkooperative Verhandlungspartner/innen auf Ihre Seite zu ziehen
- Betrachtung von Unterschieden in der sog. ‚Gender-Kommunikation‘
- Hoher Anschauungs- und Unterhaltungswert durch Film- und Fallbeispiele

Verteiler

- Firmeninhaber
- Vorstände
- Geschäftsführer
- Führungskräfte
- Verkäufer
- Vertrieb

Termin

- 28.05.2020
14:00 – 17:30 Uhr
- HILTON Hotel,
Dresden

Workshop 2

Die Kunst erfolgreich zu verhandeln – auch mit schwierigen Partnern

Im Rahmen seiner Frühjahrstagung 2020 in Dresden bietet der Pharma-Lizenz-Club Deutschland (PLCD) – als separate Veranstaltung vor Beginn der eigentlichen Tagung - am Donnerstag, den 28. Mai von 14.00 Uhr bis 17.30 Uhr einen Workshop „**Die Kunst erfolgreich zu verhandeln – auch mit schwierigen Partnern**“ an.

Referentin im Workshop ist: Anja Henningsmeyer.

Dieser Workshop hilft Ihnen, ein vertieftes Verständnis für unterschwellige Faktoren der Verhandlungskommunikation zu gewinnen.

- Wie funktioniert unsere Wahrnehmung, auf der wir in Verhandlungen Argumentationen und Interpretationen aufbauen?
- Welche Strategien gibt es, um auch unkooperative Verhandlungspartner/innen auf seine Seite zu ziehen?

Ein entscheidendes Thema dabei sind unterschiedliche Kommunikationsweisen zwischen den Geschlechtern.

- Verhandeln Männer und Frauen unterschiedlich?
- Wie gehen Sie sinnvoll mit unterschiedlichen Kommunikationsweisen um, damit Sie sich auch in schwierigen Gesprächen gut positionieren?

Ein Verhandlungsworkshop mit hohem Anschauungs- und Unterhaltungswert: Film- und Fallbeispiele schärfen Ihren Blick für die entscheidenden Faktoren, die Sie *immer* mit verhandeln – die aber selten ausgesprochen werden.

Anja Henningsmeyer ist seit 2008 Geschäftsführerin der hessischen Film- und Medienakademie, dem Netzwerk der 13 staatlichen hessischen Hochschulen (hFMA). Sie gibt bundesweit an Hochschulen und in Unternehmen Seminare zu Themen der gelingenden beruflichen Kommunikation: *Verhandeln, Präsentieren, Netzwerken*. Sie ist zertifizierte Verhandlungsführerin, Autorin des Buches „*Denn Sie wissen, was Sie tun. Wie Frauen erfolgreich verhandeln.*“ (Campus Verlag, Frankfurt) und ehrenamtliche Richterin am Amtsgericht Frankfurt.

Um einen möglichst großen Nutzen für die Teilnehmer zu erzielen und effiziente Diskussionen zu ermöglichen, ist die Anzahl der Teilnehmer am Workshop auf 22 Personen beschränkt.

Die Kunst erfolgreich zu verhandeln – auch mit schwierigen Partnern

Anmeldung bitte mailen an: stefan.luzar@plcd.de

Bitte in DRUCKBUCHSTABEN ausfüllen:

- Hiermit melde ich mich für den PLCD-Workshop 2 an: „Die Kunst erfolgreich zu verhandeln - auch mit schwierigen Partnern“ am 28. Mai 2020 in Dresden

Titel, Vorname: Nachname:

Funktion: Abteilung:

Firma:

Straße: PLZ: Ort:

Telefon: E-Mail

- Ich nehme am Business-Workshop-Lunch am 28. Mai 2020 ab 12:00 Uhr im HILTON Hotel Dresden teil.

Kosten: € 650,- plus MwSt. Kursgebühr. Diese beinhaltet Getränke und Snacks während des Kurses, eine Dokumentation des Workshops sowie eine Teilnahmebescheinigung.

Zahlung: Nach Rechnungserhalt Überweisung an den PLCD unter Kennwort „Workshop 02-2020“ auf das PLCD-Konto: IBAN: DE30370501981934324599, BIC (Swift-Code): COLSDE33XXX, Sparkasse KoelnBonn, Hahnenstr. 57, 50667 Köln, Deutschland (Germany) bis spätestens 15.05.2020.

Tagungsort: HILTON Hotel Dresden, An der Frauenkirche 5, 01067 Dresden

Stornierung, Rücktritt:

Bei Stornierung der Anmeldung bis 30 Tage vor Veranstaltungstermin erheben wir keine Stornierungsgebühr. Bei Stornierung im Zeitraum von 30 Tagen bis 14 Tagen vor Veranstaltungsbeginn erheben wir eine Bearbeitungsgebühr von 50 % der Workshopgebühr (zzgl. MwSt). Bei späteren Absagen (ab 14 Tage vor Veranstaltungsbeginn) wird die gesamte Veranstaltungsgebühr berechnet. Ein Ersatzteilnehmer kann zu jedem Zeitpunkt gestellt werden.

Bitte senden Sie dieses Formblatt bis zum 11. Mai 2020 an:

Pharma Lizenz Club Deutschland e.V. | Geschäftsstelle | Stefan Luzar | Argelanderstrasse 130 | 53115 Bonn | Telefon: +49 (0)228 – 24 23 546 | E-Mail: stefan.luzar@plcd.de

Workshop 3

Leben ist verhandeln! Erfolgreich verhandeln und Ziele beruflich und persönlich sicher erreichen

Highlights

- Praxisnah und proaktiv
- Ziele und Interessen erfolgreich behandeln und durchsetzen
- Verhandlungen richtig vorbereiten
- Strukturieren der Verhandlungssituation
- Erfolgreich „Nein“ sagen
- Umgang mit Problemfällen
- Diskussion zu aktuellen Erfahrungen der Teilnehmer

Verteiler

- Lizenz-Manager
- Business Development Manager
- Verantwortliche für Verträge
- Geschäftsführer

Termin

- 28.05.2020
14:00 – 17:30 Uhr
- HILTON Hotel,
Dresden

Workshop 3

Leben ist verhandeln! Erfolgreich verhandeln und Ziele beruflich und persönlich sicher erreichen

Im Rahmen seiner Frühjahrstagung 2020 in Dresden bietet der Pharma-Lizenz-Club Deutschland (PLCD) – als separate Veranstaltung vor Beginn der eigentlichen Tagung - am Donnerstag, den 28. Mai von 14.00 Uhr bis 17.30 Uhr einen Workshop „Leben ist verhandeln! Erfolgreich verhandeln und Ziele beruflich und persönlich sicher erreichen“ an.

Referent im Workshop ist: Klaus H. Kober, Managementberatung, Rheinmünster

Dieser Praxisworkshop richtet sich an Mitarbeiter aus dem Bereich Business Development der Pharmaindustrie. Unter dem Motto „Leben ist verhandeln“ erfahren Sie in praxisnaher und proaktiver Weise, wie Sie Ihre Ziele und Interessen erfolgreich verhandeln und durchsetzen können.

Erfahren Sie

- Wie Sie ihre Verhandlungen und Gespräche richtig vorbereiten
- Verhandlungssituationen gut strukturieren und proaktiv steuern
- Erfolgreich „NEIN SAGEN“

Wesentliche Inhalte des Workshops

- Was ist überhaupt Erfolg, bzw. wann bin / war ich erfolgreich?
- Die Bedeutung der „Beziehungsebene“ für den Verhandlungserfolg
- Lernen Sie zu unterscheiden zwischen Beziehung und Beziehungsproblemen einerseits sowie Sache und Sachproblemen andererseits
- Wie gehe ich mit „Problemfällen“ um
- Wie sage ich erfolgreich NEIN
- Proaktive Workshop-Gestaltung durch Diskussion und Erfahrungsaustausch zu aktuellen Erfahrungen der Teilnehmer

Klaus H. Kober ist Inhaber einer internationalen Managementberatung. Sein Arbeitsschwerpunkt liegt seit 20 Jahren in der Schnittstelle von Wissenschaft Gesundheitswirtschaft und Politik. Als Generalist begleitet er Unternehmen der Gesundheitswirtschaft vor allem in den Bereichen Market Access und Policy Affairs. Er hat sich aber auch als CRO von distressed Unternehmen bewährt. Verhandeln unter schwierigsten Voraussetzungen gehört zu seinem beruflichen Alltag.

Der Workshop findet im HILTON Hotel in Dresden statt. Ein Anmeldeformular für den Workshop ist angefügt. Um einen möglichst großen Nutzen für die Teilnehmer zu erzielen und effiziente Diskussionen zu ermöglichen, ist die Anzahl der Teilnehmer am Workshop auf 24 Personen beschränkt.

Leben ist verhandeln! Erfolgreich verhandeln und
Ziele beruflich und persönlich sicher erreichen

Anmeldung bitte mailen an: stefan.luzar@plcd.de

Bitte in **DRUCKBUCHSTABEN** ausfüllen:

Hiermit melde ich mich für den PLCD-Workshop 3: „Leben ist verhandeln! Erfolgreich verhandeln“ am 28. Mai 2020 in Dresden an:

Titel, Vorname: Nachname:

Funktion: Abteilung:

Firma:

Straße: PLZ: Ort:

Telefon: Fax:

E-Mail:

Ich nehme am Business-Workshop-Lunch am 28. Mai 2020 ab 12:00 Uhr im HILTON Hotel in Dresden teil.

Kosten: € 370,00 plus MwSt. Kursgebühr. Diese beinhaltet Getränke und Snacks während des Kurses, eine Dokumentation des Workshops sowie eine Teilnahmebescheinigung.

Zahlung: Nach Rechnungserhalt Überweisung an den PLCD unter Kennwort „Workshop 03-2020“ auf das PLCD-Konto: IBAN: DE30370501981934324599, BIC (Swift-Code): COLSDE33XXX, Sparkasse KoelnBonn, Hahnenstr. 57, 50667 Köln, Deutschland (Germany) bis spätestens 15.05.2020.

Tagungsort: HILTON Hotel Dresden, An der Frauenkirche 5, 01067 Dresden

Stornierung, Rücktritt:

Bei Stornierung der Anmeldung bis 30 Tage vor Veranstaltungstermin erheben wir keine Stornierungsgebühr. Bei Stornierung im Zeitraum von 30 Tagen bis 14 Tagen vor Veranstaltungsbeginn erheben wir eine Bearbeitungsgebühr von 50 % der Seminargebühr (zzgl. MwSt). Bei späteren Absagen (ab 14 Tage vor Veranstaltungsbeginn) wird die gesamte Veranstaltungsgebühr berechnet. Ein Ersatzteilnehmer kann zu jedem Zeitpunkt gestellt werden.

Bitte senden Sie dieses Formblatt bis zum 15. Mai 2020 an:

Pharma Lizenz Club Deutschland e.V. | Geschäftsstelle | Stefan Luzar | Argelanderstrasse 130 | 53115 Bonn |
Telefon: +49 (0)228 – 24 23 546 | E-Mail: stefan.luzar@plcd.de | <https://plcd.de>

Workshop 4

The Financial Evaluation of Licensing Deals

Highlights

- Unlock your knowledge & Inspire you
- Discuss the value of Valuations
- Practice NPV's and understand it
- Make better deals-
Have fun

Verteiler

- Lizenz-Manager
- Business
Development
Manager
- Controller
- Geschäftsführer

Termin

- 28.05.2020
14:00 – 17:30 Uhr
- HILTON Hotel
Dresden

WORKSHOP 4

The Financial Evaluation of Licensing Deals

Im Rahmen seiner Frühjahrstagung 2020 in Dresden bietet der Pharma-Lizenz-Club Deutschland (PLCD) – als separate Veranstaltung vor Beginn der eigentlichen Tagung - am Donnerstag, den 28. Mai von 14.00 Uhr bis 17.30 Uhr einen Workshop „The Financial Evaluation of Licensing Deals“ an.

Description: This Seminar has the objective to sharpen participant's knowledge and to apply financial valuation skills in helping to navigate every stage of licensing deal. The NPV is the gold standard in the valuation of licensing deals, but presents many challenges for both parties at the negotiation table. As you will experience throughout the seminar, valuations are as much about psychology, reflecting on the other parties interest, as solid financial modelling. The learning effect will result from the case studies to be worked on as well as from the interaction with the seminar participants. You will be surrounded by Business Development Executives and great thinkers from public, private, Biotech, Generics as well as R&D driven Pharmaceutical companies and benefit greatly from discussing with them. As a result, you and your team will be enabled to apply your knowledge directly to your daily work, business planning and negotiation preparation.

Programme focus

- Dig into NPV and valuation basics
- Discuss non-financial factors impacting valuations
- Practice the application of financial factors in case studies
- Deal with Peak Sales, Cost & Time to Market and patent life cycles
- Understand Internal Rate of Return, Economic value add, Market value add
- Structure payment terms, up-fronts, milestone payments, royalties
- Apply practical tips and tricks for financial modelling and decision trees
- Link licensing valuations with corporate portfolio management strategy

Experienced Faculty – Dr. Klaus Maleck, MBA

During his 25 years in the Life Science industry, Klaus has been responsible for value-based management of many licensing deals, acquisitions and investment decisions. He worked at Novartis, McKinsey, the ratiopharm group and Evotec in leading positions. Currently, he is CEO at TETEC AG, a company within the B.Braun Melsungen group. He has been teaching valuation and finance for more than 20 years at various institutions, such as the University of Mannheim and the University of Manchester, and has been lecturing the module “financial evaluation of licensing deals” of the PLCD BD course since 2003. Klaus holds a PhD in biochemistry and a master degree in business administration. This seminar is a no finance seminar. It is a practitioner's perspective on licensing valuations and addresses issues that arise in day-to-day licensing deals.

Der Workshop findet im HILTON Hotel in Dresden statt. Ein Anmeldeformular für den Workshop ist angefügt. Um einen möglichst großen Nutzen für die Teilnehmer zu erzielen und effiziente Diskussionen zu ermöglichen, ist die Anzahl der Teilnehmer am Workshop auf 15 Personen beschränkt.

Workshop 4: The Financial Evaluation of Licensing Deals 28. Mai 2020, HILTON Hotel Dresden

Anmeldung bitte mailen an: stefan.luzar@plcd.de

Bitte in DRUCKBUCHSTABEN ausfüllen:

- Hiermit melde ich mich für den PLCD-Workshop 4: „The Financial Evaluation of Licensing Deals“ am 28.05.2020 im HILTON Hotel in Dresden an:

Titel, Vorname: Nachname:

Funktion: Abteilung:

Firma:

Straße: PLZ: Ort:

Telefon: Fax:

E-Mail:

- Ich nehme am Business-Workshop-Lunch am 28.05.2020 im HILTON Hotel in Dresden teil

Kosten: € 370,-- plus MwSt. Kursgebühr. Diese beinhaltet Getränke und Snacks während des Kurses, eine Dokumentation des Workshops sowie eine Teilnahmebescheinigung.

Zahlung: Nach Rechnungserhalt Überweisung an den PLCD unter Kennwort „Workshop 04-2020“ auf das PLCD-Konto: IBAN: DE30370501981934324599, BIC (Swift-Code): COLSDE33XXX, Sparkasse KoelnBonn, Hahnenstr. 57, 50667 Köln, Deutschland (Germany) bis spätestens 15.05.2020.

Tagungsort: HILTON Hotel Dresden, An der Frauenkirche 5, 01067 Dresden

Stornierung, Rücktritt:

Bei Stornierung der Anmeldung bis 30 Tage vor Veranstaltungstermin erheben wir keine Stornierungsgebühr. Bei Stornierung im Zeitraum von 30 Tagen bis 14 Tagen vor Veranstaltungsbeginn erheben wir eine Bearbeitungsgebühr von 50 % der Seminargebühr (zzgl. MwSt). Bei späteren Absagen (ab 14 Tage vor Veranstaltungsbeginn) wird die gesamte Veranstaltungsgebühr berechnet. Ein Ersatzteilnehmer kann zu jedem Zeitpunkt gestellt werden.

Bitte senden oder faxen Sie dieses Formblatt bis zum 15. Mai 2020 an:

Pharma Lizenz Club Deutschland e.V. | Geschäftsstelle | Stefan Luzar | Argelanderstrasse 130 | 53115 Bonn |
Telefon: +49 (0)228 – 24 23 546 | stefan.luzar@plcd.de | <https://plcd.de>