



Seit mehr als 130 Jahren produziert und vertreibt DR. KADE Arzneimittel „Made in Germany“, mit denen wir die Lebensqualität vieler Menschen nachhaltig verbessern. Unser Portfolio umfasst Produkte aus den Bereichen Gynäkologie, Proktologie, Schmerztherapie und Gastroenterologie sowie Vitamine und Aufbaupräparate. In einem dynamischen Markt sind wir ganz vorn mit dabei. Um uns stetig weiterzuentwickeln, suchen wir engagierte und zielorientierte Neudenker, Kundenversther und Mitgestalter.

Für unseren Standort im Ullsteinhaus am Tempelhofer Hafen in Berlin suchen wir ab sofort einen

Manager International Business Development and M&A (m/w/d)

Ihre Rolle

Markt-Screener & Product-Hunter

- Sie screenen den Markt, identifizieren neue Produkte sowie neue Wachstumsoptionen für unsere Produkte im Ausland und finden hierfür die richtigen Partner
- Sie sind zuständig für die Kontaktabnahnung, die Aufnahme der kommerziellen Gespräche sowie das Führen der Vertragsverhandlungen bis zum Vertragsabschluss
- Sie leiten internationale Lizenz- sowie Produktakquise-Projekte
- Sie wirken bei der Beurteilung von Projektangeboten und -ideen für unser Auslandsgeschäft mit und stimmen sich bezüglich der Verwertbarkeit für das Inlandsgeschäft mit Business Development National ab
- Sie arbeiten an strategischen Konzepten und Planungen für neue Wachstumsoptionen mit
- Sie erstellen, prüfen und verhandeln Geheimhaltungsvereinbarungen, Lizenzverträge und Vertriebskooperationen in enger Abstimmung mit dem Projektteam und Juristen
- Sie pflegen unser Netzwerk mit potentiellen Partnern u.a. durch Teilnahme an Partnering-Konferenzen und Kongressen und bauen dieses weiter aus

Ihr Profil

Marktextperte mit OTC-Erfahrung

- Abgeschlossenes naturwissenschaftliches, wirtschaftswissenschaftliches oder gesundheitsökonomisches Hochschulstudium
- Mindestens 3-jährige Berufserfahrung mit Lizenzierungen u. Produktakquisen im Bereich Pharma, Biotech oder Healthcare Consulting
- Erfahrung im Business Development von OTC Produkten
- Sehr gute analytische Fähigkeiten
- Hohes Maß an selbständigem Arbeiten und Teamfähigkeit
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Reisebereitschaft

Unser Angebot

Wertschätzung, Freiraum & Gestaltung

- Modernes Arbeitsumfeld mit freundlichen Open-Space-Offices, Begegnungsflächen und Kreativräumen
- Sympathische Kollegen mit Teamgeist und Motivation
- Attraktive Vergütung der pharmazeutischen Industrie
- Flexible Arbeitszeitmodelle und Möglichkeit des Arbeitens im Home-Office
- Schulungen, überfachliche Weiterbildung in der aKADEmy, Mentoren-Programm und Teamevents



Zeit für ein Kennenlernen!

Wir sind gespannt auf Ihre Bewerbung! Schicken Sie Ihre vollständigen Unterlagen mit Angabe der Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins an personalberlin@kade.de.

Noch Fragen offen?

Wir stehen Rede und Antwort!

Ihre Ansprechpartnerin Angelika Hail ist erreichbar unter +49 (0)30 72082-254 und personalberlin@kade.de.