

PLCD - HERBSTTAGUNG

12. - 13.12.2024

Radisson Blu Hotel, Mannheim - AGENDA

Donnerstag, 12. Dezember 2024

Radisson Blu Hotel, Mannheim

11.30 – 17.00 **Workshop 2**
14.00 – 17.00 **Workshops 1 und 3**
19.00 – 00.00 **Chat at the fireside**

Freitag, 13. Dezember 2024

Radisson Blu Hotel, Mannheim

09.00 – 09.15 **Infos vom PLCD-Vorstand**

09.15 – 10.00 **„Getting to the Heart of Matter:
BD learnings from a M&A deal“**
Dr. Peter Ruile, Vice President Business
Development & Licensing, Cardior Pharmaceuticals
GmbH – a Novo Nordisk company, Hannover

10.00 – 10.30 **BREAK**

10.30 – 11.15 **„Pharma-Kooperationen und Kartellrecht:
Kartellrechtliche Leitplanken und Stolperfallen
bei Kooperationen, Business Development-
Aktivitäten und an der Patentklippe“**
Prof. Dr. Christian Burholt, LL.M., Fachanwalt für
Medizinrecht, Partner, Luther Rechtsanwalts-
gesellschaft mbH, Berlin

11.15 – 12.00 **„Launch Excellence: Was ist vor, bei und nach
einem erfolgreichen Markteintritt zu beachten?“**
Frank Elvers, Director Sales, INSIGHT Health
GmbH, Waldems-Esch

12.00 **LUNCH**

ANMELDUNG

PLCD-HERBSTTAGUNG, 12. – 13.12.2024

Radisson Blu Hotel, Mannheim

Bitte mailen Sie Ihre Anmeldung an: stefan.luzar@plcd.de

Tagungsgebühren für die PLCD-Veranstaltung zzgl. 19% MwSt.. **BITTE ANKREUZEN.**

Teilnahmegebühr für PLCD-Mitglieder: PLCD-Tagung

- Bis 31.10.2024: EUR 320,00 Early Bird-Gebühr für Mitglieder
- Ab 01.11.2024: EUR 420,00 reguläre Teilnahmegebühr für Mitglieder

Teilnahmegebühr für PLCD-Mitglieder: PLCD-Tagung und PLCD-Workshops

- Bis 31.10.2024: EUR 320,00 Early Bird-Gebühr für Mitglieder + Workshop 1 EUR 340,00
- Bis 31.10.2024: EUR 320,00 Early Bird-Gebühr für Mitglieder + Workshop 2 EUR 690,00
- Bis 31.10.2024: EUR 320,00 Early Bird-Gebühr für Mitglieder + Workshop 3 EUR 340,00
- Ab 01.11.2024: EUR 420,00 Gebühr für Mitglieder + Workshop 1 EUR 370,00
- Ab 01.11.2024: EUR 420,00 Gebühr für Mitglieder + Workshop 2 EUR 750,00
- Ab 01.11.2024: EUR 420,00 Gebühr für Mitglieder + Workshop 3 EUR 370,00

Teilnahmegebühr für Mitarbeiter in Start-Ups

(Firmengründung nach dem 01.01.2020, nicht mehr als 50 Mitarbeiter – bitte Nachweis vorlegen)

- EUR 320,00 Teilnahmegebühr für PLCD-Tagung
- EUR 320,00 Teilnahmegebühr für Tagung + Workshop 1 EUR 270,00
- EUR 320,00 Teilnahmegebühr für Tagung + Workshop 2 EUR 600,00
- EUR 320,00 Teilnahmegebühr für Tagung + Workshop 3 EUR 270,00

Teilnahmegebühr für Gäste

- Bis 31.10.2024: EUR 375,00 Early Bird-Gebühr für Gäste für PLCD-Tagung
- Bis 31.10.2024: EUR 375,00 Early Bird-Gebühr für Gäste für Tagung + Workshop 1 EUR 340,00
- Bis 31.10.2024: EUR 375,00 Early Bird-Gebühr für Gäste für Tagung + Workshop 2 EUR 690,00
- Bis 31.10.2024: EUR 375,00 Early Bird-Gebühr für Gäste für Tagung + Workshop 3 EUR 340,00
- Ab 01.11.2024: EUR 490,00 Teilnahmegebühr für PLCD-Tagung
- Ab 01.11.2024: EUR 490,00 Teilnahmegebühr für Tagung + Workshop 1 EUR 370,00
- Ab 01.11.2024: EUR 490,00 Teilnahmegebühr für Tagung + Workshop 2 EUR 750,00
- Ab 01.11.2024: EUR 490,00 Teilnahmegebühr für Tagung + Workshop 3 EUR 370,00

TITEL / VORNAME:

ZUNAME:

FIRMA:

POSITION::

STRASSE:

PLZ:

ORT:

E-MAIL:

UNTERSCHRIFT:

Workshop 1

The Financial Evaluation of Licensing Deals

Highlights

- Unlock your knowledge & Inspire you
- Discuss the value of Valuations
- Practice NPV's and understand it
- Make better - Have fun

Verteiler

- Lizenz-Manager
- Business Development Manager
- Controller
- Geschäftsführer

Termin

- 12.12.2024
14:00 – 17:00 Uhr
- Radisson Blu Hotel,
Mannheim

Workshop 1: The Financial Evaluation of Licensing Deals

Im Rahmen seiner Herbsttagung 2024 in Mannheim bietet der Pharma-Lizenz-Club Deutschland (PLCD) – als separate Veranstaltung vor Beginn der eigentlichen Tagung - am Donnerstag, den 12.12.2024 von 14.00 Uhr bis 17.00 Uhr einen Workshop „The Financial Evaluation of Licensing Deals“ an.

Description: This workshop has the objective to sharpen participant's knowledge and to apply financial valuations skills in helping to navigate every stage of licensing deal. The NPV is the gold standard in the valuation of licensing deals, but presents many challenges for both parties on the negotiation table. As you will experience throughout the seminar, valuations are as much about psychology, as reflecting on the other parties interest, as financial modelling. The learning effect will result from the cases studies to be worked on as well as from the interaction with the seminar participants. You will be surrounded by Business Development Executives and great thinkers from public, private, Biotech, Generics as well as R&D driven Pharmaceutical companies and get greatly benefit from discussing with them. As a Result, you and your team will be enabled to apply your knowledge directly to your daily work, business planning and negotiation preparation.

Programme focus

- NPV & valuation basics
- Discuss Non-financial factors impacting valuations
- Practice in case studies the application of financial factors
- deal with Peak Sales, Cost & Time to Market
- Internal Rate of Return, Patent life & Residual value etc.
- Up-front & Milestone payments, taxes and interest rates
- Get practical tips and tricks for financial modelling and applying decision trees
- Link your licensing valuations with corporate portfolio management strategy

Ihre Referenten sind:

- Luca Schmidt, Manager M&A, Sonova Group, Dortmund
- Lars Börger, Geschäftsführer, Alliance Pharmaceuticals GmbH, Düsseldorf

Der Workshop findet im Radisson Blu Hotel, Mannheim statt. Ein Anmeldeformular für den Workshop ist angefügt. Um einen möglichst großen Nutzen für die Teilnehmer zu erzielen und effiziente Diskussionen zu ermöglichen, ist die Anzahl der Teilnehmer am Workshop auf 15 Personen beschränkt. Der Workshop wird in deutscher Sprache gehalten. Als Workshop-Teilnehmer sind Sie am 12.12.2024 zum Business Lunch (12:00-14:00 Uhr) im Radisson Blu Hotel, Mannheim eingeladen.

Workshop 1: The Financial Evaluation of Licensing Deals

Bitte mailen Sie Ihre Anmeldung an: stefan.luzar@plcd.de

Tagungsgebühren für die PLCD-Veranstaltung zzgl. 19% MwSt.. BITTE ANKREUZEN.

Teilnahmegebühr für PLCD-Mitglieder: PLCD-Tagung

- Bis 31.10.2024: EUR 320,00 Early Bird-Gebühr für Mitglieder
- Ab 01.11.2024: EUR 420,00 reguläre Teilnahmegebühr für Mitglieder

Teilnahmegebühr für PLCD-Mitglieder: PLCD-Tagung und PLCD-Workshops

- Bis 31.10.2024: EUR 320,00 Early Bird-Gebühr für Mitglieder + Workshop 1 EUR 340,00
- Bis 31.10.2024: EUR 320,00 Early Bird-Gebühr für Mitglieder + Workshop 2 EUR 690,00
- Bis 31.10.2024: EUR 320,00 Early Bird-Gebühr für Mitglieder + Workshop 3 EUR 340,00
- Ab 01.11.2024: EUR 420,00 Gebühr für Mitglieder + Workshop 1 EUR 370,00
- Ab 01.11.2024: EUR 420,00 Gebühr für Mitglieder + Workshop 2 EUR 750,00
- Ab 01.11.2024: EUR 420,00 Gebühr für Mitglieder + Workshop 3 EUR 370,00

Teilnahmegebühr für Mitarbeiter in Start-Ups

(Firmengründung nach dem 01.01.2020, nicht mehr als 50 Mitarbeiter – bitte Nachweis vorlegen)

- EUR 320,00 Teilnahmegebühr für PLCD-Tagung
- EUR 320,00 Teilnahmegebühr für Tagung + Workshop 1 EUR 270,00
- EUR 320,00 Teilnahmegebühr für Tagung + Workshop 2 EUR 600,00
- EUR 320,00 Teilnahmegebühr für Tagung + Workshop 3 EUR 270,00

Teilnahmegebühr für Gäste

- Bis 31.10.2024: EUR 375,00 Early Bird-Gebühr für Gäste für PLCD-Tagung
- Bis 31.10.2024: EUR 375,00 Early Bird-Gebühr für Gäste für Tagung + Workshop 1 EUR 340,00
- Bis 31.10.2024: EUR 375,00 Early Bird-Gebühr für Gäste für Tagung + Workshop 2 EUR 690,00
- Bis 31.10.2024: EUR 375,00 Early Bird-Gebühr für Gäste für Tagung + Workshop 3 EUR 340,00
- Ab 01.11.2024: EUR 490,00 Teilnahmegebühr für PLCD-Tagung
- Ab 01.11.2024: EUR 490,00 Teilnahmegebühr für Tagung + Workshop 1 EUR 370,00
- Ab 01.11.2024: EUR 490,00 Teilnahmegebühr für Tagung + Workshop 2 EUR 750,00
- Ab 01.11.2024: EUR 490,00 Teilnahmegebühr für Tagung + Workshop 3 EUR 370,00

TITEL / VORNAME:

ZUNAME:

FIRMA:

POSITION::

STRASSE:

PLZ:

ORT:

E-MAIL:

UNTERSCHRIFT:

Workshop 2

Die Kunst erfolgreich zu verhandeln – Step-by-Step zum Erfolg? Interaktive Übung an konkretem Fallbeispiel

Highlights

- Strategien und Taktiken entwickeln anhand eines Fallbeispiels
- Was Ihre Entscheidungen über Ihren Verhandlungsstil enthüllen
- Wie Genderkommunikation Einfluss auf die Verhandlung nimmt
- Analysen und Erfahrungsaustausch anhand von Fallbeispielen
- Hoher Anschauungs- und Unterhaltungswert

Verteiler

- Firmeninhaber
- Vorstände
- Geschäftsführer
- Führungskräfte
- Verkäufer
- Vertrieb

Termin

- **12.12.2024**
- **11:30 – 17:00 Uhr**
- **Radisson Blu Hotel, Mannheim**

PLCD-WORKSHOP 2: Die Kunst erfolgreich zu verhandeln – Step-by-Step zum Erfolg? Interaktive Übung an konkretem Fallbeispiel 12.12.2024, Radisson Blu Hotel, Mannheim

Im Rahmen seiner Herbsttagung 2024 in Mannheim bietet der Pharma-Lizenz-Club Deutschland (PLCD) – als separate Veranstaltung vor Beginn der eigentlichen Tagung - am Donnerstag, den 12.12.2024 von 11.30 Uhr bis 17.00 Uhr einen Workshop „**Die Kunst erfolgreich zu verhandeln – Step-by-Step zum Erfolg? Interaktive Übung an konkretem Fallbeispiel**“ an.

Referentin im Workshop ist: Anja Henningsmeyer.

Wann haben Sie das letzte Mal einen Verhandlungsprozess spielerisch absolviert? Das gelingt in der Regel gut, wenn man in die Rolle von Anderen schlüpft: Man ist emotional weniger belastet, hat einen interessierten Blick und ein aufgeräumtes, rationales Denken – Faktoren, die für überlegtes Verhandeln von Vorteil sind.

Dieser Workshop bietet Ihnen die Chance zum spielerischen Erproben Ihrer Verhandlungsfähigkeit! Sie gehen zusammen mit den anderen Teilnehmenden einen konkreten Verhandlungsfall durch, der sich Ihnen erst nach und nach enthüllt und für dessen Lösung Sie individuell und Step-by-Step Entscheidungen treffen müssen.

Am Ende erwarten Sie mehrere Erkenntnisse:

- Was Ihre Entscheidungen über Ihr individuelles Verhandlungsverhalten aussagen.
- Welche Rolle Strategie und Taktik sowie die Koordination von internen und externen Einflussfaktoren in Verhandlungen haben.
- Welche Faktoren bei Verhandelnden mit interkulturellem Background eine Rolle spielen.

In einem zweiten Beispiel erörtern wir die Frage, wie man in Verhandlungen mit kniffligen Fristsetzungen umgehen kann.

Dieser Workshop hat einen hohen Anschauungs- und Unterhaltungswert. Er eignet sich für alle, die einen vertieften Blick in unterschwellige Faktoren des Verhandeln werfen möchten, ihre Verhandlungsfähigkeit testen, reflektieren und ausbauen möchten.

Anja Henningsmeyer war bis 2023 15 Jahre lang Geschäftsführerin der hessischen Film- und Medienakademie, dem Netzwerk der 13 staatlichen hessischen Hochschulen (hFMA). Sie gibt bundesweit und international an Hochschulen und in Unternehmen Seminare zu Themen der gelingenden beruflichen Kommunikation: *Verhandeln, Präsentieren, Netzwerken*. Sie ist zertifizierte Verhandlungsführerin, Autorin des Buches „*Denn Sie wissen, was Sie tun. Wie Frauen erfolgreich verhandeln.*“ (Campus Verlag, Frankfurt) und war 5 Jahre lang Hauptschöffin am Amtsgericht Frankfurt.

PLCD-WORKSHOP 2: Die Kunst erfolgreich zu verhandeln – Step-by-Step zum Erfolg? Interaktive Übung an konkretem Fallbeispiel 12.12.2024, Radisson Blu Hotel, Mannheim

**Bitte mailen Sie Ihre ANMELDUNG an: stefan.luzar@plcd.de
Tagungsgebühren für die PLCD-Veranstaltung zzgl. 19% MwSt.. BITTE ANKREUZEN.**

Teilnahmegebühr für PLCD-Mitglieder: PLCD-Tagung

- Bis 31.10.2024: EUR 320,00 Early Bird-Gebühr für Mitglieder
- Ab 01.11.2024: EUR 420,00 reguläre Teilnahmegebühr für Mitglieder

Teilnahmegebühr für PLCD-Mitglieder: PLCD-Tagung und PLCD-Workshops

- Bis 31.10.2024: EUR 320,00 Early Bird-Gebühr für Mitglieder + Workshop 1 EUR 340,00
- Bis 31.10.2024: EUR 320,00 Early Bird-Gebühr für Mitglieder + Workshop 2 EUR 690,00
- Bis 31.10.2024: EUR 320,00 Early Bird-Gebühr für Mitglieder + Workshop 3 EUR 340,00
- Ab 01.11.2024: EUR 420,00 Gebühr für Mitglieder + Workshop 1 EUR 370,00
- Ab 01.11.2024: EUR 420,00 Gebühr für Mitglieder + Workshop 2 EUR 750,00
- Ab 01.11.2024: EUR 420,00 Gebühr für Mitglieder + Workshop 3 EUR 370,00

Teilnahmegebühr für Mitarbeiter in Start-Ups

(Firmengründung nach dem 01.01.2020, nicht mehr als 50 Mitarbeiter – bitte Nachweis vorlegen)

- EUR 320,00 Teilnahmegebühr für PLCD-Tagung
- EUR 320,00 Teilnahmegebühr für Tagung + Workshop 1 EUR 270,00
- EUR 320,00 Teilnahmegebühr für Tagung + Workshop 2 EUR 600,00
- EUR 320,00 Teilnahmegebühr für Tagung + Workshop 3 EUR 270,00

Teilnahmegebühr für Gäste

- Bis 31.10.2024: EUR 375,00 Early Bird-Gebühr für Gäste für PLCD-Tagung
- Bis 31.10.2024: EUR 375,00 Early Bird-Gebühr für Gäste für Tagung + Workshop 1 EUR 340,00
- Bis 31.10.2024: EUR 375,00 Early Bird-Gebühr für Gäste für Tagung + Workshop 2 EUR 690,00
- Bis 31.10.2024: EUR 375,00 Early Bird-Gebühr für Gäste für Tagung + Workshop 3 EUR 340,00
- Ab 01.11.2024: EUR 490,00 Teilnahmegebühr für PLCD-Tagung
- Ab 01.11.2024: EUR 490,00 Teilnahmegebühr für Tagung + Workshop 1 EUR 370,00
- Ab 01.11.2024: EUR 490,00 Teilnahmegebühr für Tagung + Workshop 2 EUR 750,00
- Ab 01.11.2024: EUR 490,00 Teilnahmegebühr für Tagung + Workshop 3 EUR 370,00

TITEL / VORNAME:

ZUNAME:

FIRMA:

POSITION::

STRASSE:

PLZ:

ORT:

E-MAIL:

UNTERSCHRIFT:

Workshop 3

KI im BD - Ihr Schlüssel zum Erfolg?!

Highlights

- Einführung in KI für die Nutzung im Business Development
- Vorstellung von Tools & Apps
- Praktische Anwendung entlang des Deal Flows

Verteiler

- Lizenz-Manager
- Business Development Manager
- Geschäftsführer

Termin

- **12.12.2024**
14:00 – 17:00 Uhr
- Radisson Blu Hotel, Mannheim

Im Rahmen seiner Herbsttagung 2024 in Mannheim bietet der Pharma-Lizenz-Club Deutschland (PLCD) – als separate Veranstaltung vor Beginn der eigentlichen Tagung - am Donnerstag, den 12.12.2024 von 14.00 Uhr bis 17.00 Uhr den Workshop „KI im BD - Ihr Schlüssel zum Erfolg?!“ an.

Nutzen Sie Künstlichen Intelligenz (KI) für Ihre Tätigkeit im Business Development (BD)? In unserem Workshop erfahren Sie, wie Sie mit KI Ihre Arbeit im BD effizienter gestalten können.

Inhalte:

- **KI-Grundlagen:** Kurze Einführung - Definition, Geschichte und wichtige Begriffe.
- **KI im Alltag:** So nutzen Sie KI für Ihre tägliche Arbeit: Tools und Anwendungen für ein effizienteres Arbeiten, z.B indem Sie sich E-Mails zusammenfassen lassen, sich von virtuellen Assistenten bei der Urlaubsplanung unterstützen lassen oder Hilfe bei der Erstellung Ihrer nächsten Präsentation erhalten.
- **KI im BD entlang des Deal Flows:** Praktische Anwendung für das BD anhand von Beispiele und Best Practices

Dieser Workshop richtet sich an alle, die das Potenzial der KI verstehen und für ihre BD nutzen wollen. Wir stellen Ihnen die KI-Möglichkeiten und Tools vor und zeigen, wie Sie diese in der beruflichen Praxis angewendet können.

Der Workshop ist interaktiv; die Teilnehmer werden die Möglichkeit bekommen KI-Anwendungen anhand von Praxisbeispielen auszuprobieren.

Referenten im Workshop sind Florian Zenkel, Head Business Development & Licensing bei Novartis, und Anna Lisa Picciolo-Lehrke, Head Global Business Development Neurology bei UCB.

WORKSHOP 3 KI im BD - Ihr Schlüssel zum Erfolg?!

Bitte mailen Sie Ihre Anmeldung an: stefan.luzar@plcd.de

Tagungsgebühren für die PLCD-Veranstaltung zzgl. 19% MwSt.. BITTE ANKREUZEN.

Teilnahmegebühr für PLCD-Mitglieder: PLCD-Tagung

- Bis 31.10.2024: EUR 320,00 Early Bird-Gebühr für Mitglieder
 Ab 01.11.2024: EUR 420,00 reguläre Teilnahmegebühr für Mitglieder

Teilnahmegebühr für PLCD-Mitglieder: PLCD-Tagung und PLCD-Workshops

- Bis 31.10.2024: EUR 320,00 Early Bird-Gebühr für Mitglieder + Workshop 1 EUR 340,00
 Bis 31.10.2024: EUR 320,00 Early Bird-Gebühr für Mitglieder + Workshop 2 EUR 690,00
 Bis 31.10.2024: EUR 320,00 Early Bird-Gebühr für Mitglieder + Workshop 3 EUR 340,00
 Ab 01.11.2024: EUR 420,00 Gebühr für Mitglieder + Workshop 1 EUR 370,00
 Ab 01.11.2024: EUR 420,00 Gebühr für Mitglieder + Workshop 2 EUR 750,00
 Ab 01.11.2024: EUR 420,00 Gebühr für Mitglieder + Workshop 3 EUR 370,00

Teilnahmegebühr für Mitarbeiter in Start-Ups

(Firmengründung nach dem 01.01.2020, nicht mehr als 50 Mitarbeiter – bitte Nachweis vorlegen)

- EUR 320,00 Teilnahmegebühr für PLCD-Tagung
 EUR 320,00 Teilnahmegebühr für Tagung + Workshop 1 EUR 270,00
 EUR 320,00 Teilnahmegebühr für Tagung + Workshop 2 EUR 600,00
 EUR 320,00 Teilnahmegebühr für Tagung + Workshop 3 EUR 270,00

Teilnahmegebühr für Gäste

- Bis 31.10.2024: EUR 375,00 Early Bird-Gebühr für Gäste für PLCD-Tagung
 Bis 31.10.2024: EUR 375,00 Early Bird-Gebühr für Gäste für Tagung + Workshop 1 EUR 340,00
 Bis 31.10.2024: EUR 375,00 Early Bird-Gebühr für Gäste für Tagung + Workshop 2 EUR 690,00
 Bis 31.10.2024: EUR 375,00 Early Bird-Gebühr für Gäste für Tagung + Workshop 3 EUR 340,00
 Ab 01.11.2024: EUR 490,00 Teilnahmegebühr für PLCD-Tagung
 Ab 01.11.2024: EUR 490,00 Teilnahmegebühr für Tagung + Workshop 1 EUR 370,00
 Ab 01.11.2024: EUR 490,00 Teilnahmegebühr für Tagung + Workshop 2 EUR 750,00
 Ab 01.11.2024: EUR 490,00 Teilnahmegebühr für Tagung + Workshop 3 EUR 370,00

TITEL - VORNAME:

ZUNAME:

FIRMA:

POSITION:

STRASSE:

PLZ - ORT

E-MAIL:

UNTERSCHRIFT:



Sponsoring with the PLCD

- Enhance visibility
- Form Networks
- Start Interaction

V01/2022



www.plcd.de

info@plcd.de

With 600 permanent members the Pharma-Lizenz-Club Deutschland (PLCD) is one of the largest and most active pharmaceutical business development networks in the world.

Since 1999 and with a distinct focus on licensing and M&A, the PLCD became the key platform for business development managers and executives in Germany to meeting, sharing networking.

Twice yearly our members get actively together to catch-up, to participate in peer to peer seminars, round table discussions and to participate plenary session. Most of the decision- and deal makers in Germany meet and greet here. Many collaboration deals, co-marketing and co-promotions, acquisitions and divestitures were initiated at one of the PLCD meeting.

Key to success in business development is to know and to be known, to recognize and to be recognized as potential partner for a dealmaking. That's why developing own networks is important. Therefore the PLCD provides the ideal environment to meet your deal partners of tomorrow and to grow your networks.

Sponsoring at the PLCD – boost your network. Today.



Why sponsoring the PLCD?

1. Get visible and recognized with business development executives and decision makers to create an opportunity for personal follow-up
2. Use the platform to communicate your company objective, products or services or image to everybody
3. Stay on top of mind by leaving an impression due to active engagement in the conference and the program



Sponsoring tools

One concept in every sponsoring category

1. „Information dropping“

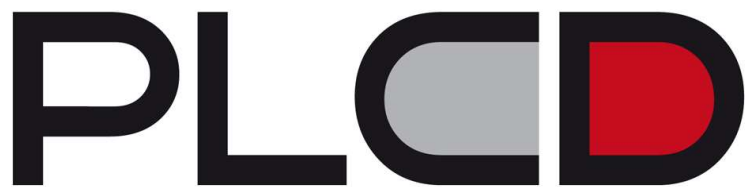
Make your company information available, visible and distribute it with the conference materials

2. Mentioning and visibility

Mentioning of the sponsors during the evening event „chat at the fireside“ and the main plenary session „colored Batches“ for the sponsors representatives for constant visibility throughout the event from beginning to the end

3. Engagement

Interview with the Gold sponsor during the main plenary session for highest possible visibility and recognition



PHARMA LIZENZ CLUB DEUTSCHLAND

Sponsoring opportunities / Costs

Where at the PLCD meeting?	Description	GOLD	SILVER	BRONZE	Objective
EURO + VAT		4.000,00	2.000,00	500,00	
Booth	Heightened visibility. Exposure to your target market	X			Visibility
Reception desk & batch pick up	Flyer pick up with the conference pack	X	X	X	Information
Talking Tables	Colored batches indicate the role as a sponsor and make the sponsor team stick out from the main audience	X	X	X	Visibility
Chat at the fireside	Mentioning of the company name, name of the sponsors representative in hirarchical order by one of the PLCD Board Members	X	X	X	Visibility
Chat at the fireside	Colored batches indicate the role as a sponsor	X	X	X	Visibility
Main plenary session	Colored batches indicate the role as a sponsor	X	X	X	Visibility
Main plenary session	"Talk 2 me box"	X	X		Direct contact
Main plenary session	Drop advertising material at the attendies desk (pen, flyer, etc.)	X	X		Information
Main plenary session	Mentioning of the sponsors company name and read out of a prepared company statement/objective at beginning of the main session	X	X	X	Visibility
Main plenary session	Interview between the lectures; 5 min re industry relevant topics; 3 prepared questions moderated by PLCD, answered by sponsor	X			Visibility



Pharma Lizenz Club Deutschland e.V.
Argelanderstrasse 130
53115 Bonn | Germany
Phone: +49 228 24 23 546
Mail: info@plcd.de | Web: www.plcd.de

Allgemeine Geschäftsbedingungen für Seminare und Tagungen/Workshops (PLCD-Event Paket) des Pharma Lizenz Clubs Deutschland e.V. (PLCD)

1. Anmeldung
 - a. Eventanmeldung
Die Anmeldung zu einem Seminar oder einer Tagung oder einem Workshop (PLCD-Event Paket) erfolgt, indem der Vertragspartner den Vordruck ausfüllt und an den PLCD übermittelt. Die Anmeldung ist ein unwiderrufliches Vertragsangebot des Vertragspartners an den PLCD, an das der Vertragspartner bis zu Beginn des PLCD-Event Pakets gebunden ist.
 - b. Vertragsinhalt
Wesentliche Bestandteile des Vertrags sind das Anmeldeformular und die Allgemeinen Geschäftsbedingungen. Im Falle der Nichtübereinstimmung gelten die Regelungen in der genannten Reihenfolge.
 - c. Einbeziehung der Vertragsbedingungen
Mit der Übermittlung des Anmeldeformulars erkennt der Vertragspartner die Allgemeinen Geschäftsbedingungen als verbindlich an. Er hat dafür einzustehen, dass auch die Teilnehmer, für die er die Anmeldung vornimmt, den gesamten Vertrag erhalten.
2. Vertragsschluss/Vertragspartner
 - a. Vertragsschluss
Über die Annahme des Angebotes gemäß Ziffer 1.a entscheidet der PLCD durch eine Anmeldebestätigung per Email. Erst mit Übermittlung der Anmeldebestätigung per Email kommt ein Vertrag zwischen dem PLCD und dem Vertragspartner zustande.
 - b. Vertragspartner
Vertragspartner sind der PLCD und der im Anmeldeformular bezeichnete Vertragspartner. Bucht der Vertragspartner das PLCD-Event Paket für einen Kunden und/oder sonstigen Dritten, hat der Vertragspartner den Kunden von allen vertraglichen Pflichten einschließlich dieser AGB in Kenntnis zu setzen. Gegenüber dem PLCD bleibt der Vertragspartner für die Erfüllung aller Pflichten, die dem Vertragspartner nach diesem Vertrag obliegen, verantwortlich.
3. Eventpreise, Zahlungsbedingungen
 - a. Eventpreise
Der auf dem Anmeldeformular angegebene Eventpreis ist bindend und versteht sich jeweils zuzüglich der gesetzlichen Umsatzsteuer.
 - b. Fälligkeit
Der Eventpreis ist sofort nach Rechnungserhalt unter Angabe des Namens des Vertragspartners und der Rechnungsnummer auf eines der auf der Anmeldebestätigung angegebenen Konten des PLCD zu zahlen.
 - c. Abtretung, Aufrechnung
Die Abtretung von Forderungen gegen den PLCD ist ausgeschlossen. Die Aufrechnung von Forderungen ist nur mit unstreitigen oder rechtskräftig festgestellten Gegenforderungen zulässig.
 - d. Beanstandungen
Beanstandung der Rechnung können nur berücksichtigt werden, wenn sie innerhalb von 30 Tagen nach Rechnungserteilung schriftlich gegenüber dem PLCD erfolgen.

Allgemeine Geschäftsbedingungen für Seminare und Tagungen/Workshops (PLCD-Event Paket) des Pharma Lizenz Clubs Deutschland e.V. (PLCD)

4. Haftung
 - a. Der PLCD haftet in voller Höhe für Schäden, die durch vorsätzliches oder grob fahrlässiges Verhalten des PLCD oder ihrer gesetzlichen Vertreter und Erfüllungsgehilfen verursacht wurden.
 - b. Der PLCD haftet dem Grunde nach bei jeder Verletzung wesentlicher Vertragspflichten. Wesentlich sind solche Vertragspflichten, deren Einhaltung für die Erreichung des Vertragszwecks von besonderer Bedeutung ist (Kardinalpflichten). Bei Verletzung von Kardinalpflichten ist - soweit nicht ein Fall von Ziffer 4.a vorliegt - die Haftung der Höhe nach auf solche Schäden begrenzt, mit deren Entstehung bei Verträgen der vorliegenden Art typischerweise gerechnet werden muss.
 - c. Die Haftungsbeschränkung nach Ziffer 4.a bis 4.b gelten nicht bei einer Haftung für das Fehlen zugesicherter Eigenschaften, eine Haftung nach dem Produkthaftungsgesetz sowie eine Haftung bei Verletzung des Lebens, des Körpers oder der Gesundheit.
5. Absage, Nichtteilnahme des Teilnehmers, Rücktritt des PLCD, Programmänderungen
 - a. Absage, Nichtteilnahme des Teilnehmers
Der Eventpreis ist auch dann in voller Höhe zu bezahlen, wenn der Vertragspartner die Teilnahme absagt oder der angemeldete Teilnehmer ohne eine solche Absage an dem gebuchten Event nicht teilnimmt.
 - b. Rücktritt des PLCD e.V.
Der PLCD ist zum Rücktritt berechtigt, wenn das gebuchte Event aus Gründen, die der PLCD nicht zu vertreten hat, nicht stattfindet. Insbesondere ist der PLCD zum Rücktritt berechtigt, wenn die Durchführung eines gebuchten Events zwar weiterhin rechtlich möglich ist, aber gewichtige medizinische Gründe (z.B. die Verhinderung von Pandemien) oder sonstige gewichtige Gründe (z.B. eine Gefährdung der Sicherheit der Teilnehmer) es aus Sicht des PLCD erforderlich erscheinen lassen, die Veranstaltung abzusagen. Bei der Entscheidung über die Absage der Veranstaltung wird der PLCD das Interesse des Teilnehmers an der Durchführung gebührend berücksichtigen. Schadensersatzansprüche des Teilnehmers sind in diesem Falle ausgeschlossen.
 - c. Programmänderungen
Der PLCD behält sich inhaltlich Abweichung des Programmablaufs vor, sofern diese nicht wesentlich sind und den Gesamtinhalt des Event Paketes nicht wesentlich beeinträchtigen.
6. Höhere Gewalt
 - a. Ausfall des Events
 - b. Kann der PLCD aufgrund eines Umstandes, den weder der PLCD e.V. noch der Teilnehmer zu vertreten hat, die Veranstaltung nicht abhalten, so entfällt der Anspruch auf die Teilnehmergebühr. Der PLCD kann jedoch dem Teilnehmer bei ihm in Auftrag gegebenen Arbeiten in Höhe der entstandenen Kosten in Rechnung stellen, wenn nicht Teilnehmer nachweist, dass das Ergebnis der Arbeiten für ihn nicht von Interesse ist. Gleiches gilt, wenn die Durchführung einer Veranstaltung zwar weiterhin rechtlich möglich ist, aber gewichtige medizinische Gründe (z.B. die Verhinderung von Pandemien) oder sonstige gewichtige Gründe (z.B. eine

Allgemeine Geschäftsbedingungen für Seminare und Tagungen/Workshops (PLCD-Event Paket) des Pharma Lizenz Clubs Deutschland e.V. (PLCD)

Gefährdung der Sicherheit der Teilnehmer) es aus Sicht des PLCD erforderlich erscheinen lassen, die Veranstaltung abzusagen.

c. **Begonnenes Event**

In den Fällen der beiderseitig nicht zu vertretenden Unmöglichkeit, entfällt ein Rückerstattungsanspruch des Vertragspartners, wenn das Event bereits begonnen hat und nur zu einem verhältnismäßig geringen Teil nicht durchgeführt wurde. In dem übrigen Fällen kann der Teilnehmer den Eventpreis angemessen mindern, wobei hinsichtlich der Angemessenheit auch zu berücksichtigen ist, ob und inwieweit dem Teilnehmer Unterlagen übergeben wurden, welche für den Teilnehmer nützlich sind.

d. **Ersatzevent**

Der PLCD ist berechtigt, an Stelle eines vollständig oder teilweise abgesagten Events ein Ersatzevent mit im wesentlichen gleichen Themen an einem anderen Datum oder einem anderen Ort abzuhalten. Soweit der PLCD dem Teilnehmer die kostenlose Teilnahme am Ersatzevent anbietet, sind Erstattungsansprüche hinsichtlich des ursprünglichen Events ausgeschlossen, sofern der Teilnehmer keinen wichtigen Grund geltend machen kann, warum ihm die Teilnahme am Ersatzevent unzumutbar ist.

e. **Weitergehende Ansprüche**

Auch weitergehende Ansprüche gleich aus welchem Grunde gegen den PLCD in den Fällen der Ziffern 6.a und 6.b und 6.c sind ausgeschlossen.

7. **Datenschutz**

- a. Der PLCD erhebt, nutzt und verarbeitet Ihre personenbezogenen Daten für die Begründung, Durchführung und Abwicklung Ihres Vertragsverhältnisses mit dem PLCD. Ihre Daten werden im Rahmen der gesetzlichen Vorschriften und ausschließlich zu den definierten Zwecken genutzt.

8. **Schlussbestimmungen**

a. **Schriftform**

Abweichungen vom Inhalt dieses Vertrags sowie Nebenabmachungen sind nur dann rechtsverbindlich, wenn sie vom PCD schriftlich bestätigt worden.

b. **Deutsches Recht**

Die gegenseitigen Rechte und Pflichten aus diesem Vertragsverhältnis und aus Anlass dieses Vertrages unterliegen dem Recht der Bundesrepublik Deutschland.

c. **Erfüllungsort und Gerichtsstand**

Erfüllungsort ist Bonn. Hat der beklagte Kaufmann oder eine juristische Person des öffentlichen Rechts oder hat der Beklagte keinen allgemeinen Gerichtsstand im Inland, ist Gerichtsstand nach Wahl des Klägers Bonn oder der allgemeinen Gerichtsstand des Beklagten.

d. **Verjährung**

Ansprüche des Vertragspartners gegen den PLCD verjähren in 6 Monaten, soweit nicht zwingende gesetzliche Vorschriften dem entgegen zu stehen.

e. **Salvatorische Klausel**

Sollten einzelne Bestimmungen dieser Allgemeinen Geschäftsbedingungen unwirksam sein, so wird die Gültigkeit der übrigen Regelung hierdurch nicht berührt. Die unwirksame Bestimmung ist so abzuändern, dass der beabsichtigte Zweck erreicht wird.